

الدور الإنشائي للقاعدة القانونية الاقتصادية ونتائج تطبيقه على قانون الاستثمار في إقليم كردستان

تحسين حمه سعيد شمس الدين

جامعة التنمية البشرية، كلية القانون والسياسة، قسم القانون

الكلمات المفتاحية

القاعدة القانونية الاقتصادية، الدور التحديدي، الدور الإنشائي، قانون الاستثمار.

المقدمة

أصبحت المعاملة المتبادلة بين كل من القانون والاقتصاد من الحقائق المشهودة في عالم الواقع. وأن التأثير والتأثر بينهما وصل الى حد وضع استقلال كل منهما تحت السؤال. فالدور المركزي الذي يلعبه الاقتصاد في العصر الحديث وخاصة بعد ظهور ظاهرة العولمة وانتشار الشركات متعددة الجنسيات وسيطرة التيار الفكري الليبرالي والرأسمالي سببت في ظهور نوع خاص من القانون والقواعد القانونية تسمى بالقواعد القانونية الاقتصادية تصف بخصائص تميزها عن القواعد القانونية الأخرى ويرجع ذلك الى الطبيعة الخاصة للاقتصاد من التغير السريع والتعقيد الذي يعرف به. و وصل الأمر الى ان ادعى بعض العلماء الى أن الاقتصاد اصبح هو في المركز وأن القانون افتقد استقلاله وليس له وظيفة الا لتنظيم شؤون الاقتصاد ليقوم الأخير بوظيفته الأصلية والمهمة في المجتمعات الحديثة. وإن كان الرأي في نسبة هذا الاستقلال تختلف عند فقهاء المدرسة اللاتينية من المدرسة الأنكلوسكسونية. فقهاء المدرسة اللاتينية عموما يعترفون باستقلالية أكثر للقانون بينما يذهب الفقهاء الأنكلوسكسونيين الى تأثير أكثر للاقتصاد في القانون من تأثير القانون في الاقتصاد.

أيا كان درجة التأثير والتأثر بين الحقلين عندما تثار مسألة تنظيم القانون في أي جانب من جوانب الحياة الاجتماعية فسرعا يتذكر الإنسان الدور التحديدي للقواعد القانونية لنشاطات هذا الجانب. فكأنما ليس للقانون دور إنشائي وبالتالي تطوري للحياة الاجتماعية ومنها الحياة الاقتصادية. فهل يوجد دور إنشائي للقانون وقواعده الاقتصادية في الحياة الاقتصادية و تطوير المجتمع أم يقتصر دوره في التنظيم التحديدي لنشاطات المشتغلين في عالم الاقتصاد ولا يعتبرونه الا مزاحا يقيد حريتهم الاقتصادية؟.

تكونت محاولة جواب السؤال السابق إشكالية هذا البحث التي يرى الباحث أن الوصول الى نتيجة فيها يبين الدور الحقيقي للقانون بشكل افضل ويغير نظرة الأفراد الى قواعده ودورها في الحياة من المشتغلين في عالم القانون وغيرهم من الافراد عندما يفهمونه. فرضية البحث مبنية على افتراض ان للقاعدة القانونية الاقتصادية دور إنشائي في الحياة الاقتصادية وأنه لا يقتصر دورها في تحديد وتنظيم النشاط الاقتصادي، كما أنه يمكن تطبيق نتائج هذا الافتراض على قانون استثمار إقليم كردستان لتوضيح مواقع القوة في القانون وكشف نقائصه التي ينبغي ان تدرك.

فتكمن أهمية البحث في كشف الدور الإنشائي التنموي للقانون في المجتمع وليس الدور التحديدي المقيد للعملية التطويرية. وخاصة في الدول النامية المحتاجة الى التطور والتنمية. ولهذا يحاول الباحث تطبيق نتيجة الدور الإنشائي للقاعدة القانونية الاقتصادية على احد القوانين الاقتصادية في إقليم كردستان المنكوب الذي يحتاج أكثر ما يحتاجه هو التغير والتطور في كلا مجالي القانون والاقتصاد. وخاصة فيما يتعلق بالاستثمار والاشتغال برأس المال

الداخلي وجلب المستثمرين الأجانب، ليرفع بعض الحيف عن شعبه المظلوم في وقت انصفه الواقع اخيرا واعطاه الفرصة ليكون له سلطته الشرعية و يتنعم بفرصة النهوض والتحرك للوصول الى مستوى تقدم العالم في العصر الحديث ومواكبة ما وصل اليه إخوانه في الإنسانية من الشعوب الأخرى. اما بالنسبة للدراسات السابقة فما ان جانب من البحث يدخل ضمن البحوث المتعلقة بعلاقة القانون بالعلوم المالية والاقتصادية فهناك بحوث كثيرة في هذا المجال بأكثر اللغات الحية في العالم، كذلك يتعلق جانب آخر منه بطبيعة القانون وعلاقة مصادره الرسمية بالمصادر المادية الموضوعية ومنها الاقتصاد فهناك مخزون فقهي كبير في هذا الجانب، كما ان البحوث المتعلقة بوظيفة القاعدة القانونية التنظيمية والانشائية للقاعدة القانونية متوفرة في كلا حقل علم القانون وفلسفته، وان ظن الباحث هناك مجال لكشف الجديد في هذا الجانب والمشاركة في الدراسة فيه. الا ان تطبيق نتائج كشف دور القانون في قانون من قوانين اقليم كردستان وهو قانون الاستثمار المعمول به كمنهج يعتبر هذا البحث الأول من نوعه. وبالنسبة لمنهجية البحث فإن الباحث اعتمد على المنهج الوصفي التحليلي كما هو الحال في الموضوعات المشابهة. ومن أجل تحقيق أهداف البحث فقد قسم البحث الى مبحثين: المبحث الأول خصص للتعرف على القاعدة القانونية الاقتصادية ودورها الإنشائي. أما المبحث الثاني فيتناول تطبيق نتائج دور القاعدة الاقتصادية القانونية على قانون استثمار اقليم كردستان النافذ. واختتم الباحث البحث بخاتمة تضم أهم ما توصل إليها من نتائج، من غير أن تكون مستغنية عن التفاصيل التي وردت في ثنايا البحث.

المبحث الأول

(التعرف على القاعدة القانونية الاقتصادية ودورها الإنشائي)

بما أن القانون من العلوم الاجتماعية التي تنظم الجوانب المتعددة للحياة الاجتماعية فإن إحد الجوانب التي ينظمه القانون هو الجانب الاقتصادي، ومعلوم أن أظهر وسيلة القانون لتنظيم الاقتصاد هو قواعده القانونية التي تحدد سلوك الأشخاص بأوامرها ونواهيها ومباحاتها. والتي تصبغ بصبغة المجال التي تحدها، فالقواعد القانونية التي تنظم الحياة الاقتصادية تتصف بقواعد قانونية اقتصادية لوجود صفات خاصة في المجال الاقتصادي لا توجد في المجالات الاجتماعية الأخرى. فهل الصفة الاقتصادية التي نعتت بها القواعد القانونية صفة ذاتية بحيث تغير ماهيتها و يصبح لها وظيفة تميزها عن غيرها من القواعد القانونية الأخرى، وما هو دور القاعدة القانونية الاقتصادية هل يقتصر دورها في دور تنظيمي (تنظيم ما هو كائن) فقط ام يتجاوزها الى دور إنشائي (ما يجب أن يكون). البحث فيما ذكر أعلاه اقتضى وضع هذا المبحث وفي مطالب ثلاثة:

المطلب الاول

القاعدة القانونية ودورها في الحياة الاجتماعية

وردت للقاعدة القانونية عدة تعريفات أشهرها (قاعدة سلوك اجتماعية عامة ومجردة المنظمة للعلاقات الاجتماعية بين الاشخاص والمقتربة بجزء مادي تفرسه السلطة العامة على من يخالفها) (البشير، عبدالباقي البكري زهير، 1989 ص21). التعريف الذي جمع بين خصائص القاعدة القانونية باعتبارها عناصرها التي تميزها من غيرها من القواعد الاجتماعية الاخرى كلقواعد الأخلاقية والدينية والعادات والمجاملات وأضاف بعض العلماء القواعد الفنية الجمالية باتبار ان السلوك الفني والجمالي مختلف من مجتمع الى آخر. فبعض الخصائص وردت في التعريف لكي يجمع بين القاعدة القانونية وغيرها من القواعد كما هو الحال في كل تعريف، يجب ان يكون التعريف جامعاً اي يجمع بين المعرف وغيره مما يشاركه في صفات مشتركة ويسمى بالجنس المشترك. فصفات (قاعدة سلوك اجتماعية) و(تنظم روابط الأشخاص) و(عامة ومجردة) تشارك فيها القاعدة القانونية والقواعد الاجتماعية الاخرى. كذلك يجب أن يكون التعريف مانعاً اي يذكر فيه صفة خاصة بالمعرف يميزه من غيره مما يشاركه و يسمى في علم المنطق بالمنطق بالفصل، والفصل المميز للقاعدة القانونية في التعريف المذكور لها اعلاه هو تقاربها بالجزء لمن يخالفها تطبيقه السلطة العامة. فالعقاب للمخالف المطبق من قبل السلطة العامة لا توجد في القواعد الاجتماعية غير القانون والتي جعل القاعدة القانونية تختلف عن غيرها من القواعد الأخرى. (الدكتور حسن كبره، 1993) ولكن اذا كانت الصفات المذكورة ضرورية للتعرف بالقاعدة القانونية وتميزها من غيرها من القواعد، هناك صفة أخرى موجودة فيها توضح لنا دور القاعدة القانونية في المجتمع و سلطتها العامة بانواعها الثلاثة وهي السلطة التشريعية والسلطة القضائية والسلطة التنفيذية ويمكنها ان تقوم بوظيفتها في توجيه المجتمع. ويمكن القانون ان يقوم بوظيفته بشكل عام والمبين في التعريف بعبارة (تنظم روابط الاشخاص)، وتبين كذلك علاقة القاعدة القانونية مع المصادر المادية التي تأخذ القانون منها مضمونها. الا وهي الطبيعة الإنشائية للقاعدة القانونية، الخصوصية التي يجعل من القاعدة القانونية (والقواعد الاجتماعية الاخرى) لا توصف الواقع والعالم الموجود بل تؤثر فيه وتغيره، كل حسب العلاقة التي تنظمها والهدف من ايجادها (البشير، عبدالباقي

البكري زهير، 1989 ص33)، فالعلاقة التي تنظمها والجانب الذي تحكمه القواعد الأخلاقية تختلف عن الجانب الذي تحكمه القواعد القانونية وكذلك الحال في القواعد الدينية والتي تختلف وظيفتها من القواعد القانونية. وبالتالي تؤثر فيها على الواقع الإنساني ومنه في العالم (كاتوزيان، 1385) وبها تختلف مصادرها من مصادر القانون والعلوم الاجتماعية الأخرى كالعادة والمجاملات (سواء كانت تلك المصادر موضوعية أم شكلية). (مارك تيب، 1384). ومن خلال التركيز على الدور الإنشائي المذكور للقاعدة القانونية ندخل في دراسة موضوع البحث وهو الدور الإنشائي للقاعدة القانونية الاقتصادية وتطبيقها على قانون الاستثمار في إقليم كردستان.

فماذا نعني بالدور الإنشائي للقواعد الاجتماعية (ومنها القاعدة القانونية) الصفة المشتركة بين جميع تلك القواعد؟ من المعلوم أن الاختلاف الأصلي بين العلوم الطبيعية التجريبية والعلوم الاجتماعية والإنسانية أن قواعد العلوم الطبيعية توصف الظواهر الطبيعية تكشف عن أمر واقع وتنبئ عن الأحداث المحتملة كلما وجدت أسبابها وظروفها، فهي قواعد شرطية (كلما توافرت شروطها كانت نتائجها حتمية). (الدكتور حسن كيره، 1993) بينما توصف القواعد الاجتماعية كلها بأنها قواعد تقويمية اعتبارية تقوم سلوك الأفراد في المجتمع، أي أنها لا تكون قواعد كشفية تقريرية تنبئ عن الواقع، بل هي قواعد توجيهية تغير الواقع بواسطة توجيه سلوك الأفراد، حيث أنها لا توصف السلوك الاجتماعي للأفراد باعتبارها وقائع حقيقية خارجية لا سلطان لإرادة الأفراد عليها ولا يمكنها أن تغير الواقع بل تنبئ وتعبّر عن الواقع فقط على شكل لا يمكن للأفراد مخالفتها وتحمل عقاب مخالفتها (إيا كان نوع الجزاء والمخالفة حيث أن نوع الجزاء يختلف من علم اجتماعي إلى آخر). بينما طبيعة القواعد الاجتماعية ومنها القواعد القانونية تقتضي أن تكون للأفراد الاختيار والإرادة في الاستجابة لها وتحمل جزائها، البشير، عبدالباق البكري زهير، 1989 ص33) وتأخذ تلك الطبيعة من الوظيفة الإنشائية للجمل التي تتكون منها تلك القواعد. فالطبيعة اللغوية الخاصة للقواعد الاجتماعية. سنقوم بالبحث عن هذا الجانب بقدر ما تتعلق بمساعدتنا في حديد وبيان وظيفة القاعدة القانونية. وبيان ما تقصده في اللغة علينا القيام بوظائف الجملة اللغوية ومنها التي تستعمل في القانون (جان آر سرل 1385، ص28)

ففي العصور القديمة كان يذهب فقهاء اللغة إلى أن الجملة اللغوية وظيفة واحدة وهي التعبير عما في الضمير، أما في القرون الوسطى فقالوا أن في هذا التعبير يؤدي وظيفتان وهما الإخبار والإنشاء. أما الإخبار فهو الخبر عن الواقع و في الإنشاء فإننا نغير الواقع. وهذا الرأي استمر إلى زمن فيلسوف الإنكازي المشهور باركلي الذي قال إن بإمكان الإنسان التعبير عن أشياء كثيرة بلغته. ولكن قول باركلي لم يؤخذ بجديّة حتى ظهور الفيلسوف النمساوي المشهور (فيدغشتاين) الذي رجع إلى قول باركلي ودقق فيه إلى حد وصل إلى رأي إن بالإمكان إستعمال اللغة إلى ما لا نهاية مقاصد، وعمل الفيلسوف اللغوي المشهور لمدة ست وخمسين سنة من عمره حول الموضوع، و وصل إلى آراء لم ينشر أكثرها إلا بعد موته، فهذهها و طورها تلميذه (جان سرل) ونشرها في كتابين هما (الافعال القولية والبيان والمعنى) جاوز آرائه علوم اللغ إلى علوم أخرى كالفلسفة الذهن وعلم النفس (وليم بي ألتون، 1381) فيمكن تلخيص آراء الفيلسوفين فيما يلي:

يذهب سرل (وإن كان آرائه هي تنقيح آراء استاذة) إلى أن الإنسان يمكنه أن يقوم باللغة وبناء الكلام ثلاثة أعمال— وتتفرع عن اثنين منها ما لا يهايه من الاعمال:

العمل الأول: العمل الفيزيائي العضلي (locatiomary act) الذي يقوم به المتكلم المتمثل في تحريك عضلات فمه ووجهه والذي يكون من ضمنها تحريك لسانه أثناء التكلم وتحريك يده عند الكتابة. وهذه الوظيفة لا تتعلق بعمل الفلاسفة ولا فيما نحن بصدد البحث عنه.

والعمل الثاني: مضمون الفعل اللغوي (in locatiomary act) وهذا مقصود الإنسان في تحريك لسانه وعضلاته ويتحقق في نفس لحظة تحريك عضلاته سواء كان في وجهه أو المتعلقة في سبيل إيصال المضمون والمعنى إلى المخاطب.

والعمل الثالث: لوازم الفعل اللغوي هو التأثير الذي يخلفه المضمون في المخاطب (per locatiomary act)، أي ما يحدثه الكلام من نتائج في المخاطب وإن لم تكن مقصودا للمتكلم. وخير دليل ما يحدثه التشريعات من آثار لم تكن مقصودا للمشرع كما هو الحال في التشريع الصيني لتحديد النسل إلى طفل واحد لكل أسرة الذي نتج منه وأد البنات في المجتمع الفلاحي الصيني لأن الأسرة كانت تريد أن يكون ولدهم الوحيد ذكرا. لاحتياهم إلى القوة العضلية في الذكور دون الإناث، فكثيرا ما تاد الأسر بناتهم تحت تأثير التشريع من غير أن يكون مقصودا للمشرع. (أمارتيا سن، 2010)

وحقق (سرل) حتى وصل إلى أنه يمكن أن يهدف من مضمون الجملة خمسة أهداف رئيسية. أما اللوازم التي يمكن أن تؤدي إليها الأعمال اللغوية هي وصلت إلى أربع وعشرين لازما. ولكنه وبعد ثمانية سنوات من التحقيق وصل إلى أنه لا يمكن احصائها. (جان آر سرل 1385، ص52) أما الوظائف الخمسة للجملة والتي يمكن أن تقصد من مضمون الجملة والتي تقسم الجملة اللغوية على أساسها وتجاوز بها سرل التقسيمي التقليدي للجملة إلى الجملة الإنشائية والجملة الخبرية هي:

1- الجملة الخبرية، وهي الجملة التي يريد المتكلم بها الإخبار عن واقعة من وقائع العالم، وجميع القواعد الموجودة في العلوم الطبيعية التقريرية تكون من هذا النوع من الجملة والتي تكشف جانب من جوانب العالم حسب العلم الطبيعي التي تتعلق به.

- 2- الجملة التعهدية، وهي الجملة التي يلزم بها شخص نفسه (وليس شخصاً آخر) القيام بفعل في المستقبل، ويدخل في هذا النوع كل التزام يكون من جانب واحد.
- 3- الجملة الامرية التحريكية التي تراد بها تحريك والتزام المقابل للقيام بعمل معين، وهذا النوع يختلف حسب مرتبة المتكلم بالنسبة للمخاطب فتكون جملة أمرية الزامية والتامية ودعائية وتلعينية
- 4- الجملة وصف الحالية التي يراد ايجاد حالة (وليس عملاً) في نفس الانسان ودخله دون الواقع الخارجي كالتهرب والتسلي و التعجب والتأمين بعد الدعاء والمدح والثناء والشكر.
- 5- الجملة الالجابدية، وهي الجملة التي يراد بها ايجاد واقع جديد لم يكن موجوداً في الواقع الخارجي. (جان آر سرل 1385، ص 65) ويدخل في هذا كل العقود والالتزامات القانونية الثنائية الموجبة للالتزام جانبي العمل القانوني، وكل قاعدة من القواعد القانونية هي الواجب والالتزام بها من قبل الأشخاص ايا كان مصدرها (المصادر الرسمية التشريع او العرف وغيرهما) هذا النوع من الجمل والتي تتكون منها القواعد الاجتماعية (قانونية أو غير قانونية: المدينة والاخلاقية والعرفية وحتى الفنية عند بعض العلماء) تريد التغيير في العالم (خارج الجملة) وليس وصف العالم (خارج الجملة) (جان آر سرل 1385، ص 30) وهذا ما قصده العلماء عندما قالوا انها قواعد تقويمية (معيارية) ليس وصف (ما كان) بل ايجاد (ما يجب أن يكون). (الدكتور حسن كيره، 1993) ومن ثم ليس هناك قاعدة قانونية الا ويراد منها حالة (او واقعا) لم تكن موجودة، حتى وان كانت تحديد سلوك الأفراد التي تتعلق بهم تلك القواعد. لأن القواعد تطلب القيام بعمل او الامتناع عن عمل. (فإن القواعد فيها طلب وتكليف للمكففين بها وهذا هو المقصود بالجانب الانشائي للقواعد القانونية و هو المقصود عندما سألها بعض الفقهاء بالحقائق الاعتبارية. و به المقصود عندما قال احد الفلاسفة ان الانسان بهذا النوع من الجمل يمكنه يبدل غير الموجود (المطلوب) الى ما هو موجود في الواقع. (كاتوزيان، 1385) فعندما يكون هناك عقد زواج بين رجل وامرأة فبعد عقد الزواج وان كانا نفس الشخصين الموجودين قبل العقد فتكون عالم جديد (او تغيير في العالم) بل عالم مرئي كالطفل الذي اثار هذا الزواج، ولهذا احد تعريفات الانسان بأنه مخلوق (معتبر) خالق للعالم الصناعي والتكنولوجيا. وهو المقصود عندما قال بعض الفلاسفة ان الانسان كائن تاريخي يعيش داخل التاريخ. وان المخلوقات الاخرى ليست تاريخية لا تتغير عالمها وكل جيل يبدأ من جديد، بينما الاجيال الانسانية لا تبدأ من الصفر بل مما انتهى اليها الاجيال القبلية. (سروش 1380) وهذا ما يمكن ان يقوم به قانون كقانون الاستثمار في إقليم كوردستان العراق من دور إثنائي ونريد أن نبحث عن إمكانية قيام القانون النافذ به. ومن هذا الدور الإنشائي للقاعدة القانونية (كقواعد قانون الاستثمار) يظهر العلاقة بين المصادر الرسمية الشكلية (كالتشريع) والمصادر المادية والمتعلقة بمضمون القاعدة القانونية، فالعلاقة ليست علاقة جبرية تنقل القاعدة القانونية الواقع والظرف المادي كقواعد الاقتصاد الى عالم القانون كما هو بل يوجهه. ومن ثم علاقة القواعد القانونية بالمصادر المادية هو علاقة تلائم وانسجام وليست العلاقة العلية بحيث لم يكن بإمكان القانون ان يقوم بتغيير فيه، ويكون للمصدر المادي الدور الاساسي و لم يكن للقانون بد الا ان يكون تابعا له. من هنا يمكن ان يكون نفس الظروف الاقتصادية والاجتماعية يكون له نظامين قانونيين مختلفين. (مارك تيب، 1384).
- بناء على ما تقدم أن القواعد القانونية تدخل ضمن العقل العملي حسب التقسيم التقليدي للعقل من قبل ارسطو، وان تعددت معانيها منذ زمن ارسطو حتى اليوم، وان كان بعض الفلاسفة خلص دور العقل النظري في الاستدلال وكيفية إقامة الادلة. و أن العقل العملي هو تحديد الهدف وتعيين الوسائل الملائمة للوصول الى هذا الهدف بحيث ان لا يكون تكلفة الوسائل أكثر من قيمة الهدف والمسمى بالقاعدة الاقتصادية المتبعة في جميع العلوم ومنها العلوم القانونية. ومن هنا يمكن التنبه الى خطأ بعض الفقهاء القانونيين الذين ذهبوا الى تقسيم الحقائق المستعملة في القاعدة القانونية الى حقائق واقعية واخرى مثالية. لأن هذا التغيير يغير موقع القانون كعلم تابع للعلوم الاعتبارية والداخلية في العقل العملي الى العلوم الطبيعية التابعة للعقل النظري بناء على طبيعتها الكشفية الاستدلالية وان كانت تعتمد في استدلالها على الاستقراء (الدكتور حسن كيره، 1993: ص 150)

المطلب الثاني

التعرف بالقواعد القانونية الاقتصادية

في المطلب القبلي بحثنا عن الطبيعة التقويمية الإنشائية للقاعدة القانونية، فهي لا يمكن كشفها في العالم (سواء كان عالم الواقع والمثال) بل أنها توضع وتوجه الى الأفراد الى اتباع سلوك معين من قبل الجهة المختصة لهذا الوضع والإنشاء حسب المصدر الشكلي الذي تؤخذ منه القاعدة، و تعتمد عليها لخلق عالم غير موجود في عالم الواقع. ومن هنا قسم بعض العلماء القواعد القانونية الى قواعد قانونية اجتماعية والتي تفرض نفسها على النظام القانوني من تلقاء نفسها لأنها توجد جذورها في المجتمع كقواعد الإجرامية التقليدية التي تجرم فيها انواع السلوك المنطوي بالعدوان، وانتهاك القيم والأخلاق الاجتماعية الثابتة والحرمان التي يحرص المجتمع على صيانتها ومن أمثلتها جرائم القتل العمد والاعتصاب و هتك الأعراض وسائر جرائم الاعتداء على النفس والجسم

والاموال وهذه يكون تغيرها بطيئاً الى حد يمكن القول أنها لا تكاد تختلف باختلاف لزمان والمكان. (الاستاذ الدكتور عبدالرؤوف مهدي، 2008، ص9)

وقواعد قانونية (الصرف) اذ أن القانون يخلقها خلقاً (ينشئها المشرع) حتى يضمن قدراً كافياً من الحماية للأنظمة المختلفة التي تقيّمها الدولة في المجالات السياسية والاقتصادية والمالية والإدارية والصحية من غير ذلك من شؤون سياسة المجتمع، وهذه الطائفة من القواعد القانونية تنقسم الى نوعين: اولاً: القواعد التنظيمية والتي تنشأ بها الأنظمة المختلفة في جميع مجالات التنظيم الاداري والعماري والصحي وسائر الشؤون الاجتماعية. ثانياً: القواعد الوقائية الصرف والتي تشترع لحماية تلك الأنظمة من النوع الاول والمكونة من قبل القانون ومن أمثلتها التشريعات الجنائية المتعلقة بتجريم السلوك المخالف لسياسة الدولة الاقتصادية المالية والتجارية و منها الجرائم المتعلقة بالاستثمار. (الاستاذ الدكتور عبدالرؤوف مهدي، 2008)

وهذا يعني أن القانون يكون أظلمة قانونية لم تكن موجودة بشكل طبيعي في المجتمع بل أوجدها لتنظيم انظمتها التي يرمي من وجودها تحقيق الأهداف الاجتماعية وحمايتها. ويدخل القواعد القانونية الاقتصادية ضمن هذا النوع من القواعد القانونية والتي تتعلق بالسياسة الاقتصادية للدولة والأنظمة المنشئة لتحقيق تلك السياسة.

والفرق بين هذا النوع من القواعد القانونية والقواعد القانونية التقليدية يظهر في مسائل منها.

1- التلقائية الموجودة في القواعد القانونية التقليدية كالإحساس الشعبي الموجود في الجرائم التقليدية التي ينتظر المجتمع معاقبتها من قبل السلطة العامة، بينما ولكون القواعد القانونية الصرفة أن السلطة يكون كلا من الأنظمة والجرائم المخالفة العاقبة لها فلا يمكن التنبأ بها وبالتالي غير متعلقة بانتظارات الأشخاص العاديين في المجتمع. ومن ثم لا علاقة لها بتحقيق نية الأفراد عند تنفيذ أحكامها او مخافتها ومن ثم لا مجال للعدالة الجنائية وفكرة الخطأ في صورته العمدية للحكم بالعقاب وانما وظيفة القاضي هنا حسابية مادية الصرف، أو مجردة عن اي هدف أخلاقي كتحقيق العدالة والحساب لقصد المخالف، لأن الغرض هنا تحقيق سياسة السلطة.

2- بما أن الغرض من اقواعد المتعلقة بالنوع الثاني من القواعد هو تحقيق مصالح اجتماعية معينة، وهذه المصالح تتطلب تدخل القانون في مناطق ظل أجنبياً عنه طوال تاريخه، ينشئ قواعد ويعاقب على الخروج على قواعد مصالح مستوحاة من الاهتمام بتلك المصالح على الرغم ان الخروج على تلك القواعد لا يكون بالضرورة مخالفاً لاخلاق الفردية وانما يدخل في صميم متطلبات الاخلاق الجماعية، فلا إذا ان المبدأ أكل ما لم يحظر فهو مباح، غير ان المخطورات حسب المصلحة اقتضت تعدد المخطورات وكثرت عددها واتسع=عت الى درجة ان القيود على حرية الافراد تعددت أكثر فأكثر وتقاربت، لأن الغرض من القواعد المذكورة هو تنظيم وحماية مصلحة المجتمع، ويقصد بالسياسة عموماً الإجراءات التي تقوم بها الحكومات بقصد الوصول الى اهداف معينة

3- ان الدولة وبسبب التطورات والتغيرات الحاصلة في المجتمع الحديث بحيث اضطرت الدولة الى إنشاء أنظمة جديدة ومعقدة تكثر عددها يوماً بعد يوم وبسبب إنطوائها على مفاهيم وتعبيرات فنية ليس من السهل على غير المتخصصين فهمها وإدراك معانيها. بينما ليس القواعد القانونية التقليدية كذلك.

4- ان القواعد القانونية الصرف تتغلب فيها الهدف النفعي غير الشخصي على الهدف الأدبي الموجود في القواعد التقليدية، وبما ان مصلحة الجماعة وبسبب ظاهرة العولمة وكثرة العلاقات بين المختلفة تكثر مجالاته يوماً بعد يوم الذي يؤدي الى تكثير عدد القواعد المتعلقة بها الى حد التضخم التشريعي فيها، ففي مجال العقوبات المخصصة لمخالفاتها تكثر عددها يوماً بعد يوم وتختلف المبادئ العامة المتبعة في الجرائم التقليدية كبداً شخصية المسؤولية الجنائية وتجريم النتائج الخطرة وعدم الانتظار حتى يقع الضرر.

5- بما أن الأنظمة المنتظمة بهذا النوع من القواعد محدثة من قبل القانون ويراد تنظيمها وحمايتها من أجل المصلحة العامة فالمصدر الوحيد هو التشريع ولا يمكن الاعتماد على المصار القانونية الاخرى. وهذا هو الحال في القواعد الاقتصادية التي تسعى لتحقيق وحماية السياسة الاقتصادية للدولة والتي تكثر عددها وأنواعها يوماً بعد يوم. (الاستاذ الدكتور عبدالرؤوف مهدي، 2008)

فبما أن القواعد الاقتصادية من القواعد القانونية الصرف اذا يمكننا تعريف القواعد القانونية الاقتصادية (هي تلك القواعد القانونية المشرع والتي يتخذها لتحقيقها السياسة الاقتصادية للدولة لأجل الوصول الى اهدافها الاقتصادية). ولأن معظم الأهداف التي تسعى سياسة الدول لتحقيقها تنطوي على قدر معين من المظاهر الاقتصادية، فمثلاً هدف التنمية والرفاه ومستوى المعيشة التي تسعى سياسة الدولة لرفعها واضح أنه من طبيعة اقتصادية، ولكن هناك اهداف أخرى للدولة مثل تحسين الصحة والتعليم تتطلب عادة تدخل الدولة في الحياة الاقتصادية لتوفير الموارد المالية لها. فالسياسة الاقتصادية اذا هي الوجه الاقتصادي للسياسة الحكومية، اي هي التدخل الحكومي في الشؤون الاقتصادية بقصد الوصول الى أهداف معينة، فالقواعد الاقتصادية هي وسيلة الدولة لهذا التدخل، والسياسة الاقتصادية بهذا المعنى بكل جوانبها المالية والتجارية والنقدية ظاهرة حديثة، لم تظهر إلا بعد وقوع الأزمة الاقتصادية العالمي في سنة (1929) وظهور الدولة التدخلية الكينزية والالتزام بتنظيم اقتصادياتها طبقاً لسياسة تخطيط تظهر بالضرورة باتباع توجيه اقتصادي مختلف. (دكتور نصر جلال البهناوي، 2012)

إلا أن الحرب العالمية الثانية أوصلت القانون الاقتصادي إلى ذروته بما أثارته من كثرة غير عادية في التشريعات واللوائح الهادفة إلى ضمان توفير تامين البلاد أثناء الحرب ، وإلى التوزيع العادل للمواد الغذائية الضرورية بين الأفراد والمواد الأولية الضرورية للإنتاج بين الصناعات الضرورية. (الاستاذ الدكتور عبدالرؤوف مهدي، 2008)

أساس ظهور القانون الاقتصادي كفرع من العلوم القانونية يعود إلى الدراسات التي حاولت كشف العلاقة بين القانون والاقتصاد والتي حاولت تحديد حدود علاقة الحقلين مع بعضها ، ويدخل هذا ضمن موضوع علاقة القانون مع العلوم الأخرى ومنها الاقتصاد، فهل يمكن أن يكون لاحدهما السابق مع الآخر بحيث أن يكون له مرتبة علوية والغلبة على الآخر يعني أن تكون العلاقة بينها علاقة تراتبية أم أن التأثير بينهما متقابل ويتكافأ فيه، وإذا كان كانت العلاقة تكافئية فهل هي علاقة تكامل أم علاقة التساوي فنطاق أيها ووسع ويدخل في الآخر؟. وهذه هي جدلية علاقة القانون بالاقتصاد أم علاقة الاقتصاد بالقانون أيها هوى المنطلق، ويظهر هنا فرضيتان: أوالها تفرض فيها الولوي والغلبة للقانون فالتقانون يوجه الاقتصاد. والثانية تفرض الدور الأعظم والتأثير الأكثر للاقتصاد على القانون و منطلق اية فرضية تختلف عن منطلق الأخرى، ومعلوم أن الاختلاف في المنطلق يؤدي إلى الاختلاف في النتيجة . وهو في الوقت نفسه يعكس الاختلاف بين المدارس المؤطرة لهذه العلاقة حسب فلسفتها الفكرية القانونية. لاسيما بين نظريات المتعلقة بالشرعية الاتينية و المتعلقة بالشرعية الاتينية. (مشاعل عبدالعزيز الهاجري، 2007) وإن كانت الفكرة تعود إلى المبادئ الموجودة في الفلسفات الحديثة التي ترجع أصل حقل من الحقول إلى حقل أخرى (reduction) كالفكر الماركسي الذي يرجع أساس أكثر الحقول والعلوم الاجتماعية إلى الاقتصاد. (سروش، 1380) فالناظر عندما يراجع النظريات القائمة بتحقيق علاقة القانون بالاقتصاد لاسيما تلك الآتية من المدرسة الأنكلوسكسونية يكشف أن هناك خطا خفيا يشير إلى أن على القانون أن يكون أكثر فاعلية في خدمة الاقتصاد. ويذهب إلى أنه يروق للمدرسة اللاتينية ما لا يروق للمدرسة اللاتينية ويعكس تباينا واضحا في طبيعة وتحديد العلاقة. ويرى أنصار المدرسة اللاتينية أن هذا التوجه يبطئ تغليباً لأحد العلوم الاجتماعية على الآخر، الأمر الذي يجب أن لا يكون كذلك وخاصة في هذه الحالة التي يجب أن تفرق بين العلمين وتعتمد على القيم والوسائل الخاصة في كل منها دون أن نطعن في أمية كل منها. فذكر القانون الاقتصادي ليس معناه إدخال المسائل الاقتصادية والتي تسعى إلى المنفعة إلى القانون وقواعده الذي يهدف لتحقيق القيم والادب، بل المقصود أن القانون عندما ينظم الجانب الاقتصادي للمجتمع لقواعده هل يقتضي هذا التنظيم أن يكون لتلك القواعد خصائص ومميزات يميزها عن القواعد القانونية الأخرى، وهل تود هذه الخصائص إلى نفس القواعد القانونية بحيث أن تكون مختلفة إلى حد تختلف طبيعتها عن القواعد القانونية الأخرى أم ترجع إلى متعلق تلك القواعد وهو المواضيع الاقتصادية وطبيعته المعقدة وسرعة تغييره. وهل تتحدد تلك القواعد التي تنظم الأنظمة الاقتصادية للدولة وتحميها والداخل ضمن القواعد المسماة بالقواعد القانونية الصرف والتي بحثنا عنها أعلاه، أم يدخل في التعريف كل قاعدة تنظم موضوعا اقتصاديا أو له علاقة بالاقتصاد وأن لم يدخل في اختصاصات الدولة كلقواعد المنظمة للملكية والمسائل المتعلقة بها. (مشاعل عبدالعزيز الهاجري، 2007)

هناك اختلاف بين الفقهاء حول الأجوبة عن الأسئلة وبالتالي وجود اختلاف حول تعريف القواعد القانونية الاقتصادية، وإن رجح الباحث تحديد قواعد القانون الاقتصادي بتلك المتعلقة بالأنظمة الاقتصادية للدولة وسياساتها الاقتصادية. (كاتوزيان، 1385)

بعد البحث عن الطبيعة الانشائية للقاعدة القانونية وتحديد المقصود من القواعد الاقتصادية فهل يوجد للقواعد القانونية الاقتصادية دور في تطوير المجتمع وتغييره أم يقتصر دورها في دور تحديدي ليس لها وظيفة سوى إعطاء الوجه القانوني للنشاط الاقتصادي وتوجيهه فقط من الناحية القانونية. ومن ثم تكون الدور الأساسي والموضوعي للاقتصاد والدور الشكلي للقانون وقواعده الاقتصادية ها ما نريد البحث عنه في المطلب التالي:

المطلب الثالث

الدور الإنشائي للقاعدة القانونية الاقتصادية

بحثنا أن دور القانون في عالم الاقتصاد ظهر خلال الأزمة المالية العالمية أو الكساد العظيم (great depressin) والتي حلها اقتصاديا العالم الكبير (كينز) رايه خلال نظريته في دور الدولة في الاقتصاد والتي طلب فيها ضرورة تدخل الدولة في السوق حتى يتحقق عنها التشغيل الكامل للاقتصاد وظهر بعدها مفهوم الدولة المتدخلة مكان مفهوم الدولة الحارسة المعروف وبالتالي ظهور نوع جديد للدولة له وظائف غير وظائف الدولة التقليدية. فإذا كان الاقتصاد قبل كينز يعتمد على العرض وإدارة السوق من قبل نفسه دون تدخل خارجي بترك الأمر لمؤسسة تقوم بتنظيم آليات عمل الاقتصاد بواسطة السوق، وهمشت الدولة، وحل السوق بمرتبته التقديس، فقوانينه لا تخطئ ، صاغها ساي بقانونه الشهير (قانون ساي للاسواق) والذي منطوقه أن (العرض يخلق الطلب عليه) (الدكتور احمد ابراهيم منصور، 2007:ص230)

وفي واقع الأمر ترتب على الأزمة المذكورة تغيير في الفكر الاقتصادي (economic thout) فرأى كينز أن الأزمة العالمية كانت نتيجة التعامل بهذا المبدأ، بل أن على الدولة تحريك السوق بوسيلة تحريك الطلب عن طريق النفقات الحكومية ومنة ثم ظهر معرفة الأهمية الكبيرة لقانون الموازنة العامة للدولة في الاقتصاد الكلي، بحيث أن السوق لا يمكنه القيام بدفع الاقتصاد نحو النمو الكامل إلا بتدخل من قبل الدولة و وسيلة الدولة هو القانون (قانون

الموازنة هنا) و القوانين المتعلقة بالسياسة الاقتصادية للدولة وخاصة المتعلقة بالسياسة المالية سواء المتعلقة بنفقاتها العامة او ايراداتها لتحقيق أهداف الدولة الاجتماعية ووظائفها المختلفة سواء تعلق الاقتصاد ام غيرها كالدور الذي يقوم به النظام الضريبي في تحقيق الاهداف الاجتماعية والاقتصادية في المجتمع وهو احد الواردات العامة المهمة للدولة. (الدكتور احمد ابراهيم منصور، 2007:ص 230)

منذ ذلك الوقت توسع دور الدولة في الاقتصاد ، فبدأت السلطت العامة تتدخل في المسائل الاقتصادية بنحو متزايد وتفرض قيودا وإجراءات على النشاط الاقتصادي او بالأحرى توجهه على نحو ما تراه لمصلحة المجتمع. بل ان معدل نمو الإنفاق الحكومي أخذ في التزايد على نحو مطرد. وأضحى الاقتصاد الكلي للدول مختلطا بدلا من كونه رأساليا صرفا كما كان من قبل، فاصبحت الدولة تلعب دورا عظيما. ومن هنا يظهر اهمية دور القواعد القانونية الاقتصادية في عالم الاقتصاد. (دكتور السيد أحمد عبدالحق، 2010، ص 16)

وبعد ظهور الدولة المنتجة وتدخل الدولة في الانتاج كان للقواعد القانونية الاقتصادية والإدارية الدور المهم في قيام الدولة بوظيفتها الجديدة وانشائها، فالانتاج العائد للدولة لم يكن يتحقق الا عن طريق القانون، حيث ان الدولة شخص معنوي ليس لها وجود خارجي منشئة من قبل القانون واعتبارها شخصا، فليس لها من الصفات الواقعية التي يمكن الاعتماد عليها للقيام بالعمل الاقتصادي، بل ان الأشخاص الطبيعيين يمثلونها في تحقيق أهدافها، بل ان إحدى المغالطات الموجودة عند كثير من الأفراد هي مغالطة شخصنة الدولة (اي اعتبارها شخصا طبيعيا) او شيتها اي جعلها شيئا ماديا لها جسم خارجي، في حين أن الدولة شخص معنوي اعتباري ليس له كيان خارجي أنشئ من قبل القانون، فليست الدولة ذاتها تقوم بالانتاج بل أن وسيلة الدولة هي القواعد القانونية المشرفة التي تنشئ بها اوضاعا و مراكز قانونية لم تكن موجودة لولا وجود تلك القواعد ومنها المراكز والمسائل القانونية المتعلقة بالمسائل الاقتصادية فدور القواعد ليس الا دورا إنشائيا يخلق ما لا ليس موجودا كما قال أحد فلاسفة العلوم الانسانية تحويل ما يوجد في ذهن الى الواقع. لأن الحقائق الاعتبارية تنشأ بداية في داخل ذهن الانسان ثم تتحول الى حقائق في الخارج. (سروش، 138) فالقواعد المشرفة عندما تصدر من السلطة التشريعية وهي إحدى سلطات الدولة تتحول الى حقائق خارجية بعد نشرها وتعلقها بسلوك الأفراد، فليس دور الدولة وعن طريق قوانينها التي تخلق بها أنظمتها دورا تقيديا بل دورا إنشائيا لم تضعف حتى في عهد الرجوع الى الدولة اللبرالية والفكر اللبرالي الجديد الذي يريد العودة الى عهد حرية السوق التنافسي المرن الذي يضمن لنا نزوح الاقتصاد نحو معدل التشغيل الكامل نتيجة عمل اليد الخفية التي اطلقها (آدم سميث) دالا بذلك على ان اهتمام المستهلكين بتعظيم المنفعة والدافع لدى أصحاب الأعمال بتعظيم الربح يصب في صالح المجتمع ككل، (الدكتور احمد ابراهيم منصور، 2007:ص 230) ويدفع الاقتصاد نحو التشغيل الكامل عن طريق تفاعل الطلب والعرض في كل سوق وتغيير الهيكل الاقتصادي بناء على هذا التوجه. (دكتور نصر جلال البهنساوي، 2012) فليس من المفترض أن تلعب الدولة اي دور لتحقيق استقرار الاسعار او دفع الاقتصاد نحو التشغيل الكامل او حتى إطلاق النمو الاقتصادي، وبالتالي يجب محور الدور الرئيسي للدولة في الاقتصاد حول وضع إطار عام تعمل من خلاله الأسواق بشكل ملائم لم ينقص من المكانة القوية والمهمة للدولة ودورها الإنشائي من خلال قواعدها القانونية الاقتصادية، فهي تقوم بدورها في الواقع بطريق غير مباشر ومن خلال سياستها الاقتصادية بأبعادها الثلاثة وهي السياسة المالية و السياسة التجارية و السياسة النقدية (د حازم الببلاوي، 1999) وذلك من خلال القواعد القانونية المتعلقة بهذه الأبعاد والقواعد القانونية العادية والتي تنظم شؤون المجتمع و تدافع عن حقوق الاشخاص من المستهلكين والمستثمرين وغيرهم، بل ينشئ مراكز قانونية لم تكون موجودة من قبل و وتشرع قواعد قانونية بحتة لها لم تكن لها جذور في العلاقات الاجتماعية التقليدية، بعضها تخص بالاقتصاد وخاصة الاقتصاد الكلي والسياسي وتكون ذات صفة خاصة ملائمة لطبيعة القانون من حيث السرعة والتعقيد. (الاستاذ الدكتور عبدالرؤف مهدي، 2008)

اذا دور الدولة لم يقل في عهد العودة الى اللبرالية التقليدية و الدعوة الى التغيير الهيكلي الاقتصادي وتقليص دور الدولة وإعطاء الحق للسوق في تنظيم نفسه. وخاصة بعد ظهور آراء فيلسوف الاقتصاد المشهور والحاصل على جائزة نوبل فون هايك وانتقاداته اللازمة لتدخل الدولة و و انهيار الدول ذات التخطيط المركزي، والترويج للاقتصاد الحر من قبل منظمات دولية كالنقد الدولي والبنك الدولي وتبنيه من قبل دول كبيرة كالولايات المتحدة الأمريكية و المملكة المتحدة في وزارة تانشر و رئاسة رولاند ريكن وتحرك كفة ميزان القوة والتأثير في النظام الدولي لمصلحة الفكر اللبرالي على حساب الفكر الاشتراكي المتبني من قبل دول ذات سلطة مركزية المقيدة للتحرك الذاتي للسوق من خلال قواعده الخاصة. بل أن غاية ما في الأمر ان الدور المباشر لها في الدول المركزية تحول الى دور غير مباشر وذلك من خلال القانون و قواعده المنظمة للمنظمة القانونية البحتة ومنها تلك المتعلقة بالاقتصاد. مباشرة المؤثرة فيه بشكل غير مباشر ولولاها لما تمكن المنظمة الاقتصادية للدولة القيام بواجباتها، مثلا من خلال اعطاء المزايا النسبية والتنافسية للمستثمر الداخلي والخارجي والتي تتعلق بالتسهيلات الضريبية للمستثمر و تضمين التنافس العادل له في السوق والتي يؤدي بدوره الى جذب الاستثمار الخارجي. (د حازم الببلاوي، 1999) وكذلك من خلال العلاقة المتبادلة بين التنمية الاقتصادية والمسائل الاجتماعية الاخرى كاستقرار السياسي وتوفير الامن بل وجود الديمقراطية واستقرار الحقوق والنظام القضائي المتطور والتي بدورها لها تأثير كبير في التطور الاقتصادي، كما يقول أمارتيا سن الحاصل على جائزة نوبل، انه لم تحدث ولن تحدث مجاعة في مجتمع ديمقراطي حقيقي ابدا. (أمارتيا سن، 2010) ويرجع الفضل في كل ذلك للطبيعة الانشائية للقواعد القانونية سواء تلك التي تتعلق بالاقتصاد بشكل مباشر والمؤثرة فيه ، ومن هنا نصل الى نتيجة حول الخلاف الموجود في علاقة القانون

بالاقتصاد وجواب سؤال هل ان القانون يؤثر في الاقتصاد ام الاقتصاد في القانون ومن هو الاصل منها وما هو التابع؟ فبعد الاعتراف بأن كلا منها له مجاله الخاص. فإن للقانون دور مهم في الاقتصاد، لأن القانون ينظم المجالات الاجتماعية المختلفة ومنها الاقتصاد والا يكون هذا التنظيم هو تحديد النشاط الاقتصادي بل هو منسئ له. وإن ظن البعض أن للاقتصاد الدور الرئيسي وللقانون دور تبعية فإن الجماعة أعطت هذا الدور وقصرت دور القانون في تحديدها فقط كما يقول الفيلسوف الفرنسي ميشيل فوكو. ويجب ان ينظر الى التغيير الاقتصادي والتنمية كنتيجة لدور القانون والسياسة التشريعية المتبعة وليس انعكاسا لقانون طبيعي اقتصادي (الدكتور احمد إبراهيم منصور، ص299) فإن كان الوضع الاقتصادي يعتبر مصدرا ماديا للقواعد القانونية الاقتصادية تآخ منه مضمونها. فإن التشريع يعتبر مصدرا رسميا لها لولاه لما كان لها القوة الأزامية الإنشائية التي تفرض على الأطراف مطاوعتها. والدور الإنشائي للقاعدة إما أن يكون إيجابيا أو يكون دورا سلبيا ويرجع هذا الى حكمة المشرع وتوفيقه عند تشريعه للقواعد القانونية المربوطة. هذا ما نريد أن نبحث عنه في التشريعات الاستثمارية ومنها قانون استثمار إقليم كردستان في المبحث التالي.

المبحث الثاني

تطبيق الدور الإنشائي للقاعدة القانونية الاقتصادية على قانون الاستثمار إقليم كردستان

حتى نمس الدور الإنشائي للقواعد القانونية الاقتصادية يجب ان نطبقها على جانب اقتصادي وهو الاستثمار واخرنا قانون استثمار إقليم كردستان نموذجاً حتى نشارك في خدمة بلدنا و يكون لنا دور في تنميته وفق تخصصنا . ويتطلب منا هذا التعرف بالاستثمار و دور قوانين الاستثمار في التنمية الاقتصادية وكشف دور قواعدها الإنشائي وتطبيق هذا الدور على قانون استثمار إقليم كردستان ولهذا خصصنا هذا المبحث للبحث حول المسائل المذكورة و في ثلاثة مطالب متتالية:

المطلب الأول

التعرف بالاستثمار

يعتبر التفكير في المستقبل وعدم رضايته بما يوجد عنه في الحال احد خصائص الإنسان ومن ثم تحديده أهداف يريد تحقيقها في المستقبل و بحثه عن وسائل للوصول الى تلك الأهداف بشرط ان لا تكون التمسك بالوسائل أكثر تكلفة عليه من النتائج الحاصلة من تحقيق الهدف وهذا مضمون ما عرف بالعقلانية العملية (practical reason) المعروفة منذ عصر الفلسفة اليونانية (الدكتور احمد إبراهيم منصور) و على لسان فيلسوفه أرسطو الذي قسم العقلانية الى كل من العقلانية النظرية والعقلانية العملية و ورث الانسانية التقسيم منه، فالقاعدة الفكرية المشهورة والمعتمدة في كافة العلوم والحقول للمعرفة والمعروف بالقاعدة والمبدأ الاقتصادي حيث تؤكد على انه ينبغي ان تكون النتائج اقل كلفة من وسائلها (د طاهر الجنابي، 2008) يرجع الجانب الفكري للاستثمار لوجود العقل او العقلانية العملية و نظر الإنسان للمستقبل و محاولة صيرورته احسن حالا من الحال سواء كان انشائه و خلقه سلعا غير موجودة عنده في الحال او تطوير الموجودة ضرورة لا يمكن ان يعيش من غيرها او كان يريد لها لكي يحسن بها حياته في المجتمع، فيستعمل رأس ماله المكون ليس لصنع السلع التي يستهلكها في الحال بل لصنع سلع يستعملها في إنتاج سلع او خدمات في المستقبل، فالاستثمار ليس مقصودا لذاته بل هو مقصود لغيره وما يحصل عليه الانسان في المستقبل ولهذا وعلى الرغم من أن لمصطلح الاستثمار مفاهيم ومصاديق مختلفة حسب المذاهب الاقتصادية و عقيدة المجتمعات (الدكتور محمد امين محمد نوري امين، 2012)

نهج المخطوطون في السياسات الاقتصادية تعريف الاستثمار بأنه استخدام المدخرات النقدية والعينية في الاقتصاد لتكوين أصول رأسيه (موجودات ثابتة) تستخدم في إنتاج السلع والخدمات. كما عرف بأنه عبارة عن شراء السلع رأس المال التي تشمل المكنات والمعدات، والمباني والتي تدخل بصورة مباشرة في العملية الإنتاجية، أيضا عرف بأنه عبارة عن استخدام المال لجني المزيد من المال، أي لكسب الدخل أو زيادة راس المال او كليهما. كما عرف بأنه (هو التغير في رصيد رأس المال خلال مدة زمنية محددة) والاستثمار هنا على خلاف رأس المال فهو يمثل تدفق وليس رصيد قائم وهذا يعني أنه في حين يقاس رأس المال عند نقطة زمنية محده فان الاستثمار يمكن قياسه خلال فترة زمنية محدد(عادل عبدالعظيم، 2008)

وعند النظر في التعريفات السابقة يكشف أنها تتعلق بمفهوم تراكم رأس المال وزيادته من أجل الإنتاج، ومن ثم تركيزها على الجانب المادي ولذلك تطلق تسمية الاستثمار الحقيقي على مثل هذا النوع من الاستثمار. وإذا قصرنا المفهوم في الجانب المادي فقط فإننا نحينا منحي المعنى القديم للاستثمار إذ أن غالبية المجتمعات تعاني الركود والعجز وبالتالي بحاجة الى زيادة سنوية في الناتج القومي الإجمالي، الأمر الذي يعني القيام باستثمارات محده أي معدل معين من الاستثمارات محدد وفق درجة العجز والركود وهذا المفهوم لم يعد مقبولا في العصر الراهن والمرحلة الحالية. فقد تطور كل شيء وأصبح الإنسان محور عملية التنمية والتطور فهو هدف و وسيلة وحجر الزاوية في كل محاور التغيير والتنمية. وظهر معاني جديدة للاستثمار منذ عهد السبعينات والثمانينات من القرن المنصرم وأصبح الاستثمار عملية متعددة الأبعاد يتضمن تغييرات في الهياكل والميول والمؤسسات وتسارعا في النمو الاقتصادي لتحقيق المساواة

والقضاء على الفقر. وهذه أهداف كل المجتمعات والأفراد فهي تتضمن جانبا ماديا وجانبا إنسانيا فمستوى المعيشة المتدني يفضي الى مستويات متدنية في التعليم والصحة والخدمات، وهذه ترتبط بطريقة أو أخرى بانخفاض مستوى الدخل وحصص الفرد منه مما يؤدي بالضرورة الى تدني مستوى المعيشة وعليه أضحي الاستثمار ليس تراكماً ماديا وإنما القدرة على إنتاج هذا التراكم وهو ما يتأتى بالاستثمار في رأس المال البشري والفكري الذي أصبح العامل المهم في محاور النشاط الإنساني. فإذا كان الاستثمار بالمعنى القديم يتعلق بالجانب المادي وإذا كانت زيادة رأس المال الكلي تعبر عن الاستثمار المادي، فهناك الاستثمار البشري يعبر عنه من خلال الإنفاق على التعليم والتدريب وبناء المهارات متضمنا أيضا الإنفاق على البحث والتطوير والصحة. كما ان هنا هناك جانب آخر للاستثمار يطلق عليه بالاستثمار المالي والذي يشمل شراء الاسهم والسندات والقود ويسهم هذا النوع من الاستثمار بصورة غير مباشرة في دعم العمليات الإنتاجية والخدمية من خلال توفير السيولة المالية للمنشأة الإنتاجية والخدمية وذلك عن طريق السوق المالية. ومن ثم النقطة المهمة هنا هو عدم قصر الاستثمار في المفهوم الكلاسيكي المادي فقط بل تحسین مناخه من خلال التنوع الاقتصادي الامر الذي لم توفيق بدولة كالعراق من تحقيقه لجلب الاستثمار الأجنبي للبلد (د داغر، محمود محمد، علي محمد، 2010) يظهر مما ذكر ان المبتغى من الاستثمار ليس تحقيق مصلحة آتية، بل في المستقبل، فإذا كان الدخل يشمل كلا من الاستهلاك والادخار، فإن الاستثمار يتعلق بالادخار. (ا د رضا عبدالسلام، 2002). وإذا كان الدخار هو مبنى وجود تراكم رأس المال الذي هو أساس النشاط الاقتصادي الاستثماري نتيجة عمل إنساني يقصد منه تحقيق هدف في المستقبل وليس توفير سلعة أو خدمة في الحال وهذا متعلق كل من الاستثمار العام الذي تقوم به الدولة والاستثمار الخاص. إذ يمثّل الأول بالإتفاق الحكومي الاستثماري على المشروعات الإنتاجية المختلفة أو تكوين اصول إنتاجية جديدة مثل زيادة المخزون السلمي من المواد الأولية وتشبيد المدارس والمستشفيات وإقامة المحطات المائية والسدود وإصلاح الأراضي وإقامة مساكن ومشروعات أو إنتاج السلاح والمعدات الحربية والمطارات والطرق و عن الاستثمار و رأس المال البشري من خلال إنفاق على التعليم والتدريب فضلا وبناء المهارات ويدخل ضمن ذلك الإنفاق على البحث والتطوير الحكومي (د زياد رمضان، 2000) الجوانب الاجتماعية والسياسية أكثر من اعتماده على الجانب الاقتصادي حيث لا يتوقف هذا الاستثمار على العائد منه مثل الاستثمار الخاص. (د حازم البيلوي، 1999) فإذا كانت التنمية لا زالت المسألة الجوهرية و الأهم في بلاد عالم الثالث والتي تريد الحصول عليها لتخطو الى الأمام والوصول الى العالم المتقدم فإن الاستثمار يعتبر وسيلة مهمة لتحقيق التنمية، فللاستثمار دور مهم في تغيير الواقع المتأخر لتلك البلاد. فعلى منطقي سياسات تلك الدول التخطيط للاستفادة من جميع أنواع الاستثمار وهذا يقتضي منا التعرف بانواع الاستثمار (محمد امين محمد نوري امين، 2012)

يتوزع الاستثمار بشكل عام الى الاستثمار المحلي والأجنبي:

اولا: الاستثمار الأجنبي أجنبياً: foreign investmen

على الرغم من النقاش الكبير حول مفهوم الاستثمار الأجنبي حيث ذهب بعض الباحثين انه لم يحظ مفهوم مثل ما حظي به (الاستثمار الاجنبي) من نقاش واختلاف واجتهاد رغم الوضوح الظاهري اللفظي له ورغم انتشاره باعتباره من الظواهر المالية البارزة منذ عقود خلت من القرن الماضي. (ا د رضا عبدالسلام، 2002) الا أنه عرفه كل من المنظمة التجارة العالمية ومنظمة أم المتحدة للتجارة والتنمية بتعريفين لا يتعدان كثيرا عن بعضها البعض من حيث المفهوم والمصداق. فعرفته منظمة التجارة (who) بأنه قيام مستثمر مستقر في بلد ما (Home Country) بامتلاك اصول او موجودات في بلد اخر البلد المستقبل (Host Country) مع وجود النية لديه في إدارة ذلك الاصل. وتعريف الأمم المتحدة يشمل على علاقات طويلة الاجل ويعكس المصلحة الدائمة والسيطرة على كيان مقيم في أحد اقتصاديات غير اقتصاديات المستثمر الأجنبي المباشر او المشروع التابع للمستثمر الاجنبي (UNCTAD) (1998)

كما عرّف بأنه انتقال رأس المال من دولة المنشأ الى الدول المضيفة ليأخذ شكل الأصول والموجودات بما يسمح لصاحب رأس المال التأثير في قرارات العملية الإنتاجية والاستثمارية. (عادل عبدالعظيم، 2008). اذا الاستثمار الاجنبي هو استثمار يكون مصدر تمويله خارجيا أي من خارج حدود البلد وهذه الاستثمارات تهدف الى جني الأرباح وزيادة المنافع المتحققة فهو إذن استثمار من خارج الحدود نتيجة لانتقال رؤوس الأموال ومختلف الموارد الاقتصادية بين البلدان المختلفة. وهو على نوعين وهما:

1- استثمار الأجنبي المباشر: يكون المستثمر الاجنبي مشاركا للمستثمر المحلي او الحكومي في ملكية المشروع الاقتصادي وكذلك يكون له الدور في اتخاذ القرارات وتحمل المسؤوليات، وبذلك يكون المستثمر الاجنبي مستفيدا هذه الناحية يث يقلل من المخاطر السياسية والمالية حيث تتحمل جزء منها الدولة لتلاقتصادية المضيفة وهذا ما يسمى بالاستثمار الثنائي. (محمد امين محمد نوري امين، 2012، ص 142) وفي هذه الحالة يكون للمستثمر حصة تؤهله للمشاركة في الادارة او التأثير على القرارات الإدارية.

12-الاستثمار الأجنبي غير المباشر: هو قيام المستثمر الأجنبي بالتعامل لأنواع مختلفة من الأوراق المالية سواء كانت هذه الأوراق أسهم أو سندات وعلاقة هذه الفئة من المستثمرين مع الشركات التي يشتركون أسهمها أو سنداتهما فهي علاقة غير مباشرة لا يشاركون في قراراتها. (محمد امين محمد نوري امين، ص 147)

ثانياً: الاستثمار المحلي Domestic investment: هو الاستثمار الذي يكون مصدر تمويله من داخل البلد أي محلياً سواء كان من القطاع الخاص أو العام ويقوم بإدارته وجني أرباحه مستثمرون يحملون جنسية البلد المحتضن لتلك الاستثمارات (د أحمد زكريا صيام، 1997، ص 19) يمكن تقسيم الاستثمار المحلي والأجنبي حسب المعايير (وإن كانت أكثرها يدخل ضمن الاستثمار المحلي):
أ) معيار العائديه وهي:

1-الاستثمارات الخاصة :- يقوم بها اشخاص طبيعيين أو معنويون يسعون الى تنمية ثرواتهم عامة وزيادة الانتاج خاصه.
2-الاستثمارات العامة :-public investment وتقوم بها المشاريع التي تعود فيها ملكية وسائل الانتاج للدولة وغايتها تحقيق المنفعة العامة أولاً ثم تحقيق الارباح.

ب) معيار الهدف من الاستثمار وهي:-

1-الاستثمار الاقتصادي وهدفه الزيادة في السلع والخدمات ومن ثم زيادة الناتج القومي الاجمالي....

2-الاستثمار المالي ويعني نقل ملكية الاموال من مستثمر لأخر.

ج) حسب معيار النشاط الاقتصادي ويقسم:-

1-استثمار زراعي.

2-استثمار صناعي.

3-استثمار خدي.

د) حسب معيار مادة الاستثمار وهي:-

1-استثمار في السلع والخدمات.

2-استثمار في الاصول الاخرى كالآلات والعقارات والمعدات.

3-استثمار في الاصول المالية كالأسهم والسندات.(د فليح حسن خلف، 1986)

المطلب الثاني

الدور الانشائي للقواعد القانونية الاستثمارية في الاقتصاد

إذا كانت القواعد القانونية المتعلقة بالاستثمار تعتبر من القواعد القانونية الصرفة، فهي قواعد قانونية اقتصادية، وإذا كانت تعتبر من القواعد القانونية الاقتصادية فإن لها دور إنشائي كما ذكرنا ويكون هذا الدور الإنشائي إما إيجابياً في التنمية وتطوير الاقتصاد أو دوراً سلبياً يعوق نشاط الاجتماعي. ومن ثم إذا كنا لا ندعي أن العملية الاقتصادية الاستثمارية ترجع جميع علل نجاحها إلى القانون بل أن هناك أسباباً أخرى لنجاحها، إلا أن للقانون دور مهم فيها سواء كان بالإيجاب والسلب ويرجع كل ذلك إلى توفيق المشرع عند إصداره لتلك القواعد، ودقة السلطة التنفيذية في تنفيذه والسلطة القضائية في تطبيق تلك القواعد. فالقانون وسيلة انشائية في التنمية الاقتصادية وتقدم المجتمع من هذا الجانب. كما أن عمل السلطة التشريعية وقيامها بوظيفتها لها دور مهم في استقرار المعاملات ومنها تلك المتعلقة بالمسائل المالية وخاصة الملكية (الاستقرار القانوني للملكية) كما أن قيام السلطة القضائية بوظيفتها بشكل اصولي والبت في النزاعات في مدة زمنية محددة لها دور كبير في التنمية. (د رضا عبدالسلام، 2012) إلا أن الدور الإنشائي الناتج للقواعد القانونية تختلف عن الدور غير المباشر للمؤسسات القانونية في كل من السلطة التشريعية والتنفيذية.

وحتى يظهر الدور الإنشائي للقواعد القانونية الاستثمارية ينبغي البحث في دور الاستثمار في الاقتصاد، الدور الذي تنظمه القواعد القانونية الاستثمارية، ومن ثم كشف دور تلك القواعد في الاقتصاد والتنمية بناءً على دورها الإنشائي في الاستثمار:

أولاً: دور الاستثمار في الاقتصاد

رغم أنه بعد ظاهرة أكثر قوة وفاعلية في العلاقات الدولية وأنه تزايد الاهتمام به كثيراً منذ أواخر القرن المنصرم إلى الآن فإن الاستثمار يعد أحد المتغيرات المهمة في الاقتصاد السياسي، كونه يسهم في تراكم رأس المال، وذلك عن طريق الزيادة في الأبنية والمعدات من جهة، وتعويض ما فقد من طاقات انتاجية مندثرة من جهة أخرى. ولذلك يعتبر الاستثمار وسيلة مهمة لتمويل المشاريع، وخاصة أنه عن الاستثمار الأجنبي ينتقل المهارات والخبرات والآلات والمعدات إلى داخل إقليم الدولة من خارجها (د دريد كامل ال شبيب، 2009)

يكون تأثير الاستثمار على الاقتصاد بشكل مباشر وغير مباشر، فحول التأثير المباشر فهناك ما تتعلق باقتصاد البلد داخل اقليمها ومنها ما يتعلق بالاقتصاد الدولي والتجارة الدولية.

أ- التأثير الداخلي للاستثمار في الاقتصاد:

فذكر العلماء حول التأثير الداخلي للاستثمار نقاطا منها:

1. تحقيق نمو اقتصادي يزيد من الناتج المحلي الإجمالي ومن ثم الدخل القومي
2. تحقيق فترات نوعية في جميع القطاعات القابلة للنمو والتطور.
3. تحقيق نهضة فعلية تشمل آثارها جميع المواطنين بما يؤدي الى تقليل البطالة وتحسين الخدمات وحل مشكلة السكن وتطوير المهارات الفنية فضلا عن الارتقاء المتوازن بالقطاعات الانتاجية.
4. بناء وتطوير الهياكل الارتكازية للمجتمع بما يترك اثرا إيجابيا على الأداء الاقتصادي.

التطوير والابتكار المستمر والذي يعتمد على نتاجات الفكر البشري الذي يعد اهم من الاستثمار في الرأسمال المادي لان الاخير يعتمد على الاول. اجتماعياً فان العملية الاستثمارية بما تعنيه من رفع لمستوى معدل الدخل الفردي تعمل على تقليل مساحات الفقر والحرمان وبالتالي تحول الناس الى الاهتمام بالقضايا الثقافية والفنية والرياضية كذلك العمل على تقليل نسبة الامية في المجتمع كنتيجة طبيعية للاستثمار في الميدان العلمي والتربوي والبحثي من خلال التوسع في عملية بناء المدارس والجامعات ومراكز البحوث ناهيك عن بناء المستشفيات و دور الرعاية الاجتماعية وتبقي عملية الاستثمار والنشاط الاستثماري الصحيح هدفها الاول والاخير كما هو واضح من خلال المخطط المرسوم المرفق في هذا البحث هو الانسان بكل عوامله واحتياجاته وتطلعاته (د. فليح حسن خلف، 1986، ص156)

اما التأثير غير المباشر فيكون عن طريق ما يعرف بأثر المعجل والمضعف:

عندما يكون الطلب الكلي متزايدا سواء كان عن طريق الانقفاات الحكومية أو عن طريق تنظيم التخصص النسبي للاقتصاد تستجيب الكثير من المستثمرين و الوحدات الانتاجية للطلب المتزايد على السلع والخدمات بزيادة استثماراتها(مثل شراء أدوات انتاجية جديدة وآلات ومعدات أخرى، و استخدام مستوى تقني أحدث، او التوسع في حجم المنشأة) مفاد ذلك ان يرتفع الطلب على السلع الاستثمارية والذي يؤدي بدوره الى زيادة الطلب الكلي مرة أخرى، ويطلق على هذا التفاعل الايجابي لاستثمار معجل الاستثمار. اذ تشير فكرة المعجل كأداة تحليلية الى زيادة في الاستثمار المترتبة على الزيادة في الاتفاق والطلب الاستهلاكي والاستثماري. (دكتور السيد أحمد عبدالحق، 2010، ص107)

الزيادة في الاستثمار

المعجل =

الزيادة في الاتفاق

و يؤثر الاستثمار على الطلب مرة أخرى عن طريق خلق الدخل بما يسمى بالمضاعف وهو أيضا مصطلح يستعمل في التحليل الاقتصادي لبيان الأثر المترجم الناتج عن الزيادة الحاصلة في الإنفاق أو النقص فيه للدخل القومي، فهو يوضح لنا مقدار الزيادة في الدخل القومي الناتجة عن الزيادة في الاتفاق القومي، او هو العدد الذي إذا ضرب في الزيادة الأولية للإنفاق أعطى الزيادة النهائية في الدخل القومي. (دكتور نصر جلال البهناوي، 2012)

ب- اما الجانب المتعلق بالاقتصاد الدولي والتجارة الدولية فتتعلق ويعنى به التخصص النسبي لاقتصاد دولة في إنتاج سلع وخدمات معينة . وهي على نوعين نوع منها يعتمد على مواد خامة طبيعية وبعضها يعتمد على مميزات الإنسان وابداعاته (د حازم الببلاي، 1999) والمثال على النوع الاول في اقليم كردستان هي المواد والمعادن الطبيعية الموجودة في الاقليم وكذلك الطبيعة النظيفة والبيئة الجميلة لأرض كردستان الجاذبة للسياحة. وكذلك الصناعات المحلية والفن الكردي والتراث الثري للاقليم تعتبر أمثلة للنوع الثاني، وبما أن كلا النوعين يحتاجان الى تنظيم قانوني، وخاصة الثاني فإن الدور الإنشائي للقانون فيها أكثر ظهورا ولهذا تؤخر البحث عنها الى البحث عن القواعد القانونية في الاستثمار.

ثانيا: دور القواعد القانونية في الاستثمار

ان النظرة الى الاستثمارات الأجنبية ليست مثلما كانت في عصر الاستعمار حتى السبعينات في القرن المنصرم. حيث أن رأس المال الأجنبي يبحث عن أرض لكي تعمل فيها دون أن تحصل على استقبال من قبل الأراضي الأجنبية وخاصة من قبل الدول النامية. بل كثيرا ما يواجه بالصد عن طريق الإخراج والتأميم. فكانت الدولة المستضيفة هي صاحبة القرار تميز ما تجيز من تحرك رأس المال واردا وصادرا الى إقليمها، فالاصل في قرار التغيير والتنمية كان في يدها (القرار هو الاساس في الاستثمار حسب النظرية الكينزية في الاستثمار) فاليوم اصبحت الدول تبحث عن الاستثمار الخارجي وتقدم تسهيلات لرأس المال الخارجي لكي تعمل على أرضها فلاستثمار اليوم ليس موجودا بالشكل المطلق والمستثمر الاجنبي يبحث عن الدولة التي تقدم له أكثر السهيلات وتمنحه المرابا، فكفة الميزان بيد المستثمر(قرار راس المال يؤثر على قرار الاستثمار حسب نظرية فون هايك). فاصبحت هذه

الدول هي التي تبحث عن الاستثمارات الأجنبية وتشجع لها القوانين وتمنحها التسهيلات وتقوم بإصدار القوانين والتشريعات التي تساعد وتمنحها المزيد من المزايا (المزايا النسبية والنافسية) وتوجهها إلى الميادين التي تناسبها داخل البلد بل أصبحت أغلب الدول النامية تتنافس من أجل الحصول واستقدام الاستثمارات الأجنبية. (المعهد العربي للتخطيط بالكويت، 2007)

ويكون الدور الإنشائي للقواعد القانونية وخاصة تلك المتعلقة بالاستثمار من خلال هذه المزايا والتسهيلات وذلك بعد الحساب لمحددات الاستثمار: من سعر الفائدة حيث العلاقة العكسية بين الاستثمار وسعر الفائدة حيث أن المستثمر يتأثر عن فائدة رأس ماله لو أقرضه لغيره بدل استثماره. كذلك الكفاية الحدية لرأس المال بمعنى الاتاجية الحدية لرأس المال المستثمر أي العائد على رأس مال المستثمر أو الذي يحققه الوحدة النقدية المستثمرة والتي يمكن الاعتماد عليها في توجيه الاستثمارات. ففي ضوء المقارنة بين سعر الفائدة والكفاية الحدية لرأس ماله يقرر المستثمر بالقيام بالاستثمار أو إقراض ماله فكلما كان الكفاية الحدية أكبر من سعر الفائدة أي ما يحصل عليه من الاستثمار أكبر من سعر الفائدة كلما كان قرار الاستثمار أصوب وأضمن. وكذلك درجة المخاطرة فكلما كانت المخاطرة أكبر كلما كان الاستثمار أقل، أيضا الوعي الادخاري في المجتمع لأنه لا استثمار إلا عند تراكم رأس المال ولا تراكم لرأس المال إلا عند وجود الادخار في الدخل. (د حازم الببلاوي، 1999) فبعد توجيه تلك المحددات وغالبا ما تكون بطريق قواعد قانونية منظمة للسياسة الاقتصادية للدولة سواء كانت مالية أو تجارية أو نقدية. يأتي الدور الإنشائي للقواعد القانونية كقوانين الاستثمار من تقديم مزايا لجلب الاستثمار المحلي والخارجي. فعلى البحث عن الزايا النسبية والنافسية التي يخلقها الوظيفة الإنشائية للقاعدة القانونية:

1- المزايا النسبية: تقصد بالمزايا النسبية ذلك المفهوم الموجود في الاقتصاد والتجارة الدولية منذ عهد المنظرين الكلاسيك لهذا النوع من العلاقات الدولية، فكانت نظرية التجارة الدولية سابقا تقوم على افتراض قيام فارق أساسي بين التجارة الداخلية والتجارة الخارجية. فمثلا الاقتصادي المشهور آدم سميث كان يذهب إلى أن أساس التجارة الدولية هو وجود تخصص لكل دولة من الدول في إنتاج سلعة معينة، وهذا التخصص هو تخصص مطلق ليس بإمكان دولة أخرى منافسة تلك الدولة في هذا الإنتاج ولذلك يعتبر تخصصا مطلقا لها. (أ د رضا عبد السلام، 2012) ويكون هذا الاختصاص على أساس سهولة انتقال عناصر الإنتاج فضلا عن إمكان انتقال السلع والخدمات واليد العاملة داخل البلد، أما في التجارة الدولية فإنها توضع قيود على حركة انتقال عناصر الانتقال، ويتم التبادل فقط عن طريق انتقال السلع والخدمات عبر الحدود مع بقاء عناصر الإنتاج المحلية داخل حدودها. ولكن بعد تطور التجارة الدولية وتغيير السياسة التجارية اكتشف العلماء على أنه ليس من الضروري أن يكون هذا الاختصاص مطلقا. (الدكتور أحمد إبراهيم منصور، 2007) فهذا ريكاردو وجد على أفكار آدم سميث وقل أنه بل يكفي أن يكون نسبيا وان العبرة في التبادل الدولي هي باختلاف التكاليف النسبية، والقصد من التولية تقييد من التبادل والتخصص من إنتاج السلعة التي تتميز فيها نسبيا بالمقابلة للسلع الأخرى، ولا يحول دون هذا التميز النسبي أن تكون التكاليف المطلقة أعلى في كل السلع، فالمطلوب هو التمييز النسبي وليس المطلق. أيضا وليس ضروريا أن تكون تلك السلعة ذات التكلفة النسبية هي مواد طبيعية (كالنفط المورد الأول للحكومة في الاقليم) بل يمكن أن يكون أي نوع آخر من أنواع المواد وتحويل رأس المال كالصناعات الالهنية التي ينتجها الشعب وكذلك الراسمال الرمزي والتراخي (أ د رضا عبد السلام، 2012) وبالتأكيد هناك دور مهم للدولة في التركيز على جانب من جوانب الحياة وتوجيهه ليكون مجالا مهما للاستثمار متدفقا للرأس المال، وهذا هو الفرق بين رأس المال والاستثمار كما ذكرنا. فإن الراسمال يمكن أن يقيم في لحظة معينة بينما الاستثمار لا يمكن تحديده إلا خلال فترة زمنية معينة وليس لحظة واحدة وتقوم الدولة بذلك عن طريق انظمتها القانونية مثلا قانون موازنتها العامة وتحريك الطلب الكلي عن طريق نفقاتها العامة والتركيز على قطاع معين و تطويره حتى يكون مجالا للاستثمار.

واليوم وبعد توسع التجارة الدولية وعصر العولمة وظهور شركات متعددة الجنسيات مفهوم المزايا النسبية قد تغير. (دكتور نصر جلال البهنساوي، 2012) فإذا كانت التفسيرات التقليدية كانت على جانب العرض، سواء نتيجة لاختلاف الانتاجية والنف الانتاجي في دولة أو أخرى. أو لاختلاف توزيع الموارد بين الدول، وبالتالي الوفرة والندرة النسبية للمواد، فانه لا شك في أن اختلاف ظروف الطلب يمكن أيضا أن تؤثر في مدى المزايا أو التكاليف النسبية بين الدول، ففي هذه الظروف الجديدة ان فكرة المزايا النسبية لم تكن تعكس تصورا استاتيكيًا بل انها يمكن أن تتعايش مع التطور الديناميكي السريع في العالم، وبالتالي يمكن أن تكتسب دولة ما ميزة نسبية لم تكن لها أو تفقد أخرى كانت تتمتع بها فاصبح اصحاب القرار والمشرع لا يركزون في قراراتهم وقواعدهم القانونية (القواعد القانونية الاقتصادية) إلى تخصص الدول في صناعة دون أخرى، وبالتالي أفضل استخدام للموارد في ضوء التخصص الدولي، وأما جرى البحث عن أسباب قيام المشروعات وخاصة الشركات متعددة الجنسيات بالقيام بالاستثمار وبالتالي التوطن في دولة دون أخرى. (أ د رضا عبد السلام 2012) بعبارة أخرى ما هي التسهيلات التي تقدم لجذب المستثمرين (من وطنيين أو أجانب) في صناعة معينة لاختيار دولة دون أخرى. فاليوم نقطة التحرك هي وجهة نظر هو المستثمر وليست الدولة واقتصادها القومي كمجموعة من الموارد الاقتصادية المتاحة التي تنتظر أفضل استخدام لها. وهذا هو المقصود بالمزايا التنافسية والتي تعني فيما تعنيه العاصر التي تدخل في اعتبار المستثمر. وتجعل المستثمرين ينافسون في الاستثمار في هذا البلد (اقليم كردستان مثلا) (د حازم الببلاوي، 1999)

1- المزايا التنافسية توجيه النظر إلى الأعباء والمزايا المالية التي تواجه المستثمر وتؤثر بالتالي في قراره الاستثماري وهي المزايا التي يمكن أن تقدمها الدول المختلفة لاستقطاب المستثمرين وفي جميع أنواع الاستثمار (الصناعي والخدمي والمالي والبشري) والتي كانت من المفترض ان تأخذت بنظر الاعتبار في

قانون استثمار لإقليم كردستان من تقديم إعانات وتسهيلات مالية والساحات والاعفاءات الضريبية كليا أو جزئيا مما يحفز المستثمر القيام بالاستثمار في البلد (إقليم كردستان في النموذج) وكذلك الضمانات قانونية في الدستور والتشريع العادي لحماية حقوقه وسهولة الوصول الى حقوق وذلك بوجود نظام قانوني و قضائي قوي مستقر يحفظ الحقوق ووجود محكمة تجارية خاصة تبت في النزاعات بسرعة بشل يواكب السرعة والتعقيد الموجودين في الطبيعة التجارية للاستثمار. (د. وليد صالح عبدالعزيز، 2004)

والمهم هنا وبعد التغييرات العالمية التي أدت الى اختلاف الواقع الجديد عن الفروض النظرية التي بدأت بها نظريات التجارة الدولية. فمثلا أن قابلية انتقال عناصر الإنتاج لم يعد مثلما كان عليه في القرن التاسع عشر فإن رأس المال أصبح يتمتع بحرية كبيرة في الانتقال وفقا لمقتضيات الحال فالنموذج الموجود في تخصص وتجربة أجزاء الشركات العالمية بين الدول المختلفة ووفق ما تقدم له من مزايا وضمانات، وحتى الانتقالات الهائلة للعمالة وحتى الحديث عن انتقال صناعات من بلد الى آخر. لذلك فممكن القول إنه ربما باستثناء الطبيعة فإن عناصر الإنتاج أصبحت تتمتع بحرية أكبر في الانتقال من مكان الى آخر. وفيما يتعلق بالطبيعة فإن من أهم الظاهر الحديثة هو تناقص مساهمة الموارد الطبيعية في الإنتاج، و غلبة المواد المصنعة وكذلك الرمزية وغير المادية على الإنتاج الحديث وبالتالي عدم انتقال طبيعة من بلد الى آخر لم يكن بنفس الأهمية التي يتمتع به في الماضي. ومع تضائل دور الطبيعة فقد ظهرت أهمية الإطار المؤسسي والبنية الأساسية في تحديد مزايا التنافسية للدول (الانظمة القانونية الصرفة، سواء انعكس ذلك في سياسات مالية واقتصادية او نظم قانونية و قضائية او شبكات للاتصالات والمواصلات او نظم للتعليم والتدريب او نظم للضرائب والحوافز. وإذا اخذ بنظر الاعتبار ان تحولا مما طرأ على التبادل التجاري. فاذا كان في السابق النمط السائد هو مبادلات الموارد الطبيعية ومنتجات مصنعة، فاصبح النمط السائد اليوم هو انتقال المنتجات المصنعة. اي التي تخلقها وتنشأ الانسان ولا توجد في الطبيعة، وهكذا فإن أكثر من ثلثي التجارة العالمية يتم بين الدول الصناعية تتبادل فيما بينها منتجات مصنعة. بل ان الدول تصدر وتستورد في نفس الوقت من نفس الانواع من المنتجات، فللالولايات المتحدة تستورد وتصدر السيارات في نفس الوقت وهذا صحيح بالنسبة للدول الاخرى كاللؤلؤ والصين واليابان، فإن للقابلية الإنشائية للقواعد القانونية دور مهم في إيجادها. (د حازم البيلوي، 1999)

أيضا أن النقطة التي لا يمكن أن تتجاهل هنا هي أن أهمية المزايا التنافسية (وعالما ما تكون مزايا و تسهيلات قانونية) المعتمدة على المصادر الرسمية للقانون كالتشريعات الضريبية والاستثمارية لا ينبغي ان تجعلنا نتغاضى دور المزايا النسبية والواقع الاقتصادي التخصصي الذي يتمتع به البلد (المصدر الموضوعي والمادي للقواعد القانونية المشرفة. حيث ان المصادر الرسمية للقانون لا يمكن ان توجد ما لم يكن هناك مصادر موضوعية وواقع مادي تقوم بتنظيمها وتقدمها) (الدكتور حسن كير، 1993) فلا يمكن للمزايا التنافسية أن تغير واقع إقليم كردستان ما لم يوجد مواد ومسائل اقتصادية تقدم مزايا نسبية لاقتصاد الإقليم تجلب توجه المستثمر للاستثمار في الإقليم وهنا تظهر الوظيفة التكميلية بين المصادر الرسمية والمادية للقانون والتي من الضروري ان تأخذ بنظر الاعتبار عند القيام والتشريع وتحديد سياسة تشريعية معينة. وهذه النقطة هي التي تبين لنا العلاقة بين القانون والاقتصاد وتكشف لنا اساس حل الجدل حول مركزية اي من القانون والاقتصاد وتبعية الآخر. وهكذا انه لا يوجد هناك تعارض بين أفكار المزايا التنافسية (خاصة قواعد القانون) من ناحية وبين تلك التي تتناولها أفكار المزايا النسبية (الواقع الاقتصادي). والصحيح ان الأولية تحاول ان تعطي مضمونا واقعيا وعمليا لتصورات المزايا النسبية بترجمة هذه المزايا الى حوافز تستقطب المستثمرين الى الاستثمار، تغير وجودها الإمكانية الى الوجود الفعلي الواقعي وتطورها. (أ د رضا عبدالسلام، 2012)

المطلب الثالث

الدور الإنشائي للقواعد القانونية لقانون في قانون استثمار إقليم كردستان

مما لا شك فيه أن جميع القواعد القانونية المتعلقة بالاستثمار النافذة في الإقليم لا توجد في قانون الاستثمار لإقليم كردستان، فإنه توجد أحكام وقواعد توجد في قوانين عامة وخاصة أخرى معمول بها تتعلق بالاستثمار تعكس تنظيها عاما لأحكامه كالتقنين والتعليقات العامة المتعلقة بالضرائب والرسوم ومنها القوانين المكملة المعمول بها في الإقليم، وكذلك الاتفاقيات الدولية العامة والخاصة التي يكون العراق طرفا فيها. فيكون لتلك القواعد والأحكام دور إنشائي وهي تعتبر من الانظمة القانونية الصرفة ومن ثم تلك الأحكام وضعت لحماية تلك الانظمة التي تبنتها السلطات العامة لحماية أنظمتها وسياساتها وتحقيق أهداف المجتمع من خلالها ومنها الأهداف الاقتصادية والتنموية والسياسة الاقتصادية كما أن هناك قواعد قانونية تتعلق بالجانب الاجتماعي والتقليدي للقانون كالاستقرار القانوني واستقلالية القضاء واستقرار المعاملات بشكل عام وكذلك القواعد القانونية المتعلقة بحقوق الأشخاص والمستهلكين وحتى المسائل التي لا تتعلق بالقانون بشكل مباشر كالاستقرار السياسي و حجم السوق وتوافر الموارد البشرية والمادية ومناخ واشكال الاستثمار المتاحة والتي تظهر فيها دور الدولة باعتبارها دولة قوية تتدخل في الاقتصاد بشكل غير مباشر وعن طريق أنظمتها (كالأنظمة المتعلقة بالاستثمار) وهي ميزة الدولة الحديثة المنظمة للاقتصاد ومتدخلة فيها حتى بعد الرجوع الى حرية السوق كنظام قانوني معتمد للتنمية. (الدكتور كامران أحمد

حمه، 2013) وتعتبر تلك الأنظمة والقواعد والاحكام القانونية عوائق عند عدم توفرها او ضعفها او عدم استقرارها الى حد الاعتماد عليها عوائق كما تعتبر من قبيل المزايا النسبية تمهد الأرض لتوسيع الاستثمار والذي يعتبر بدوره تدفقا للراسال وليس رصيذا ثابتا للاستثمار. ورغم وجود مشاكل كثيرة في هذا الجانب فإن الوضع في إقليم كردستان يعتبر أحسن نسبيا مقارنة بالوضع في سائر محافظات العراق وإن كان من واجبات حكومة إقليم القيام بالعمل المستمر لإزالة تلك العوائق، لأنه وبدون إصلاح المسائل المذكورة وإزالة العوائق كمصادر مادية لا يمكن للقواعد القانونية التحفيزية الانشائية والتنافسية القيام بوظيفتها كمصادر رسمية للقانون ومنها المذكورة في قانون الاستثمار إقليم كردستان، فهنا نركز على القواعد القانونية الانشائية المتعلقة بالمزايا النسبية والتنافسية الموجودة في قانون الاستثمار وإن كان أكثرها تتعلق بالمزايا التنافسية وذلك يتطلب منا التعرف بالقانون المذكور.

اولا: قانون الإستثمار لإقليم كردستان

قانون الاستثمار في إقليم كردستان_ العراق رقم (4) لسنة (2006) يتكون من خمسة وعشرون مادة في اربعة ابواب وكل باب يتشكل من عدة فصول: خصص الفصل الاول من الباب الاول للتعريف والاحكام العامة والفصل الثاني لمجالات الاستثمار والفصل الثالث لمعاملة المستثمر الاجنبي والرابع لتخصيص الاراضي للمشاريع الاستثمارية. اما الباب الثاني فمخصص للإعفاءات والالتزامات فالفصل الاول خصص لبيان الاعفاءات الضريبية والكمركية للمشاريع الاستثمارية(المحلية والاجنبية) وهذا الفصل هو مكان توفى المزايا التنافسية والحوافز الجاذبة للمستثمرين. اما الفصل الثاني فللإعفاءات الاضافية (مزايا تنافسية أكثر) والفصل الثالث للضمانات وهي تعتبر من المزايا التنافسية ايضا، أما الفصل الرابع فهو مخصص للالتزامات المستثمر، فهذا الفصل يتضمن المزايا النسبية المتعلقة بالقواعد القانونية الاجتماعية والتخصص النسبي لقرار الحكومة والتي تعتمد الدولة فيها على نقاط قوة التخصص النسبي لاقتصاد الاقليم، اما الفصل الخامس فيوضح الاجراءات القانونية لدى مخالفة المستثمر اما الباب الثالث فيبين التشكيلات الاستثمارية والفصل الاول يبين هيئته الاستثمارية وتشكيلاتها ومهامها، والفصل الثاني مخصص لبيان تشكيلة المجلس الاعلى للاستثمار والفصل الثاني فليبين ميزانيه الهيئه والباب الرابع لمنح الاجازة والتحكيم والفصل الاول منه مخصص لإجراءات منح اجازة المشاريع والفصل الثاني للتحكيم كما ان الفصل الثالث مخصص للاحكام الختامية وفي النهاية ذكر الاسباب الموجبة للقانون بهدف خلق مناخ مشجع للاستثمار في اقليم كردستان- العراق وإزالة المعوقات القانونية وفسح المجال في المشاريع الاستثمارية بالشكل الذي يساهم في أو منفرداً لتوظيف رأس المال الوطني والاجنبي مجتمعا عملية التنمية الاقتصادية مساهمة فعالة وبعية منح تسهيلات وحوافز تشجيعية واعفاءات ضريبية لرؤوس الاموال المستثمرة ومن اجل ايجاد هيئة استثمارية مخصصة لتنظيم الجوانب المختلفة لعمليات الاستثمار في الاقليم صدر هذا القانون) واضح من النص أعلاه ان السبب الموجب لتشريع القانون هو خلق مناخ مشجع للاستثمار في الإقليم وذكر المزايا التنافسية وإزالة العوائق وهيئه تشرف على الاستثمار كسبب لجذب الاستثمار في الإقليم(لمجلس الوطني لإقليم كردستان – العراق، قانون رقم(4) لسنة 2006، (قانون الاستثمار في اقليم كردستان – العراق، 2006 /7/4).

ومن ثم نحاول البحث عن دور قواعد القانون في إنشاء الحوافز والمزايا الاستثمارية التنافسية والنسبية للاستثمار في إقليم كردستان من غير أن نبحت عن النواقص الصياغية التشريعية (البهادلي، الدكتور رافع خلف هاشم الدكتور عثمان سلمان غيلان العبودي، 2009) والمسائل التي كانت من الضروري أن تذكر ولم تذكر في القانون.

ثانيا: المزايا التنافسية في قانون الاستثمار: يعتبر المزايا التنافسية والتحفيزية من أهم المزايا لجذب المستثمرين في النظام الاقتصادي الجديد كما ذكرنا، ولهذا يعتبر القواعد القانونية المتعلقة بها و الموجودة في قانون الاستثمار قواعد انشائية ومؤثرة في اقتصاد الإقليم وهي الموجودة في الباب الثاني الفصل الأول والثاني والثالث على وجه التحديد. وهي تبدأ من المادة الرابعة الى المادة التاسعة ففي الفصل الأول المخصص للإعفاءات الضريبية والكمركية وذكر الإعفاءات التي توجد في أي قانون للاستثمار في أي بلد يتبنى السوق الحر. فذكرت الفقرة الاولى من المادة الخامسة (يعنى المشروع من جميع الضرائب والرسوم غير الكمركية لمدة عشر سنوات (المادة الخامسة الفقرة الاولى). كما جاء في الفقرة الثانية من نفس المادة (:عنى الآلات والاجهزة والمعدات والآليات والمكائن المستوردة للمشروع من الضرائب والرسوم وشرط الحصول على اجازة الاستيراد) والفقرة الثالثة خصص لإعفاء قطاع الغيار والرابعة الآلات والاجهزة والمكائن والآليات والعدد اللازمة لتوسيع المشروع أو تطويره أو تحديته وحتى في استيراد المواد الأولية التي يحتاج اليها المشروع مع أن الانظمة القانونية حساسة بالنسبة لإدخال المواد الأولية، بل أن المستثمر الاجنبي يحق له وفق احكام هذا القانون استيراد جميع احتياجات مشروعه، ومنها الآلات والآليات والاجهزة والمعدات، وتعنى هذه المستوردة من جميع الرسوم الكمركية الداخلة من المعابر الحدودية للإقليم. لأغراض المشروع، فمن هذه الفقرة وغيرها من الفقرات الأخرى يستنبط أن المشرع ركز على الاستثمار الاجنبي المباشر. (م 5، ف 1 المجلس الوطني لإقليم كردستان – العراق، قانون رقم(4) لسنة 2006، قانون الاستثمار في اقليم كردستان – العراق، 2006 /7/4).

اما الفصل الثاني المكون من مادة واحدة بققرتها اعطت المستثمر إعفاءات و مزايا إضافية واتخذ المشرع هذا التوجه على غرار الدول النامية التي تتخذ من الاستثمار وسيلة لتنمية اقتصادها فحاء في الفقرة الاولى من المادة (أولا : للهيئة وفق لمقتضيات المصلحة العامة في الاقليم منح حوافز وتسهيلات اضافية للمشاريع الاستثمارية المجازة وفق احكام هذا القانون والتي تتوافر فيها إحدى السمتين التاليتين وذلك وفق ضوابط تضعها الهيئة لهذا الغرض:

1- المشاريع التي تقام في المناطق الأقل نمواً . 2- المشاريع المشتركة بين المستثمر الوطني والأجنبي (المادة 5، الفقرة 1 من القانون) والفقرة الثانية أعطت امتيازات إضافية للمشاريع الاستثمارية الخدمية التي تؤسس وفق احكام هذا القانون وحسب طبيعتها و مشاريع الفنادق و المستشفيات والمدن السياحية والجامعات و المدارس إعفاءات إضافية م ثلاث سنوات والرسوم لمشترياتها من الأثاث والمفروشات واللوازم لأغراض التحديث و التجديد مرة كل. نفس الاعتبار وحتى تجعل من نظامها القانوني وسيلة لتطوير والتقدم الاقتصادي للبلد مع العلم ان الدول المتقدمة هي متشددة في إعطاء مثل هذه الامتيازات(المادة 5 الفقرة 2 من القانون).

وفي الفصل الخاص (الفصل الثالث) المخصص للضمانات القانونية للمستثمر أعطى ضمانات للمستثمر (وخاصة المستثمر الأجنبي) قلما توجد مثلها في قوانين أخرى فمثلا في الفقرة الاولى من المادة السابعة اعطت الحق للمستثمر الاجنبي ان يؤمن على مشروعه الاستثماري من قبل اية شركة تأمين أجنبية أو وطنية يعتبرها ملائمة، ويتم بموجبه تأمين كافة جوانب العمليات التي يقوم بها و واضح أنه لم يفرض عليه أن يكون التامين من قبل شركة تأمين عراقية.(المادة 7 الفقرة 1 من القانون)

كما أن القانون لم يفرض على المستثمر أن يستخدم ايدي العاملة المحلية، بل له استعمال الايدي الأجنبية أيضا مثنانيا للمستثمر استخدام الايدي العاملة المحلية والاجنبية اللازمة للمشروع مع اعطاء الاولوية الى الايدي العاملة المحلية (المادة 7 الفقرة 2 من القانون) وكذلك أجازت له تحويل راس ماله الى الخارج بقوله(يسمح للمستثمر الأجنبي ان يحول الى الخارج ارباح وفوائد رأساله وفق احكام هذا القانون. وكذلك العاملين في المشروع والمتعاملين معهم حق تحويل أجورهم ومستحقاتهم الى الخارج (بحق للعاملين غير العراقيين في المشروع والمتعاملين معهم في خارج الاقليم تحويل مستحقاتهم وأجورهم الى الخارج وفق القوانين النافذة (المادة 7 الفقرة 4 من القانون). وخصص الفقرات الاخرى (الخامسة الى التاسعة من المادة السابعة لإعطاء ضمانات اخرى للمستثمر وتوجه المشرع ظاهر في احكام تلك الفقرات انها موجهة للاستثمار الاجنبي. مع ملاحظة ان القانون استثنى احكامه من الاحكام العامة الموجودة في القوانين الاخرى بناء على مبدأ (الخاص يقيد العام) ويكون القانون الخاص استثناء على القانون العام ومن ثم يعتبر هذا ضمانا اضافيا على الضمانات الأخرى الموجودة في القانون لحقوق المستثمر. مثلا استثنى الفقرة الأولى أحكام تخصيص والفقرة الثانية بيع الاراضي المخصصة للمشاريع الاستثمارية من الأحكام العامة المذكورة في قانون بيع و ايجار اموال الدولة النافذ في الإقليم. ايضا ذكرت الفقرة السابعة احكامها استثنائية متعلقة بالافراز(وفقا لضوابط خاصة توضع من قبل الهيئة استثناء من الاحكام المرعية بهذا الخصوص). (المادة 7 من القانون)

ثالثا: المزايا النسبية:

بجنا أن المزايا النسبية للاستثمار ترجع الى التخصص النسبي للاقتصاد في إنتاج سلعة او سلع معينة ما يغري المستثمر أن ينظر الى هذا الاقتصاد كمصدر لتدفق رأساله. فهذا يجعل لقرار الدولة الرجحان على قرار المستثمر و يجعل من المستثمر يرضى بالالتزامات التي تفرضها الدولة المضيفة عليه. وهو حسب رأينا يتعلق بجانبين الجانب الاول، خاص بالمزايا الاقتصادية الموجودة في البلد. والثاني يتعلق بقوة الدولة وقابليتها في إزالة العوائق. تلك القوة التي تمكن الدولة تدخل في الاستثمار والاقتصاد بشكل غير مباشر حماية للاشخاص وقوانينها الاجتماعية وتحققا لانظمتها القانونية والاقتصادية وهي موجودة في الفصلين الرابع (التزامات المستثمر) والخامس (الاجراءات القانونية لدى مخالفة المستثمر) في الباب الثاني من القانون. ففرضت المادة (الثامنة بالالتزامات على المستثمر) (يلتزم المستثمر بما يلي : أولا: تعريف مجال استثماره بخصوص المشاريع المنجزة من قبله وبيان وضعه المالي والعقود التي نفذها.

ثانيا: إبلاغ الهيئة بإكمال المشروع وبدئه بتقديم الخدمات او الإنتاج الفعلي .

ثالثا: إبداء التسهيلات اللازمة لموظفي الهيئة المختصين فيما يتعلق بجمع واستحصل المعلومات الضرورية عن جوانب المشروع المختلفة لأغراض الهيئة .

رابعا: مسك سجلات خاصة بالمواد المستوردة للمشروع المعفاة من الرسوم الكمركية.

خامسا: المحافظة على سلامة البيئة والامن والصحة العامة والالتزام بنظم التقييس والسيطرة النوعية وفق المعايير الدولية.

سادسا: تدريب وتأهيل العمالة المحلية في المشروع(المادة 8 من القانون)

وهذه الالتزامات بعضها موضوعية تتعلق بمشاركة المستثمر في التقدم الاقتصادي للبلد وتميمته ك (تدريب وتأهيل العمالة المحلية في المشروع) و (المحافظة على سلامة البيئة والامن والصحة العامة والالتزام بنظم التقييس والسيطرة النوعية وفق المعايير الدولية) وبعضها احتياطي اجرائية ك(ابداء التسهيلات اللازمة لموظفي الهيئة) و (مسك سجلات خاصة بالمواد المستوردة للمشروع المعفاة من الرسوم الكمركية).

اما القواعد المتعلقة بتطبيق القواعد الاجتماعية العادية على المستثمر وتطبيق النظام القانوني العام على المستثمر فهي مذكورة في الفصل(الرابع) الخاص f الاجراءات القانونية اللازمة لدى مخالفة المستثمر وهي القيام بإنذار المستثمر عند المخالفة وطلب الايقاف الفوري للنشاط المتسبب للمخالفة الى استرداد ارضه والمنشآت المملوكة له. (المادة 8 من القانون) ويدل هذا على اصرار المشرع على حسمه في تنفيذ أحكامه على المخالفين حتى وإن كانوا من الأجانب الذين يستثمرون رأس مالمهم في الإقليم.

كما أن تشكيل هيئة على مستوى الوزارة باسم (هيئة الاستثمار في إقليم كردستان – العراق) بدوائرها المختلفة لها شخصية معنوية واستقلال مالي وإداري ولها القيام بجميع النصرفات القانونية اللازمة لأغراض تنفيذ أحكام هذا القانون، ويكون لها رئيس بدرجة وزير وله حقوق وصلاحيات الوزير وهو المسؤول عن توجيه أعمالها والإشراف والرقابة على نشاطاتها وكل ما له علاقة بمهام الهيئة وسائر شؤونها، (المواد 10 ، 11 ، 12 و 13 من القانون) ومجلس أعلى للاستثمار يتألف من رئيس مجلس الوزراء رئيساً و نائباً له ينوب عنه عند غيابه وعضوية وزراء (المالية والاقتصاد، التجارة، البلديات، التخطيط، الزراعة، الصناعة) ورئيس هيئة الاستثمار. (المادة 14 من القانون)

كل هذا يدل على أن إقليم كردستان يريد ان يخطو خطوات كبيرة الى التنمية عن طريق الاستثمار. فلو لا الظروف السياسية التي مرت بها المنطقة ، من ظهور الجماعات المتطرفة والمشاكل الموجودة بين الاقليم و المركز وقطع مستحقات الاقليم من قبل المركز في السنوات الاخيرة لكان وضع الإقليم في التنمية الاقتصادية وجذب الاستثمار أحسن بكثير مما عليه اليوم، وكا نالدور الانشائي لقوانينها ومنها قانون الاستثمار أكثر ظهوراً وجلاءً. فالآن وبعد زوال نجم الجماعات المتطرفة و أن المشاكل بين الإقليم والمركز في طريق حلها ، ينتظر أن يجذب الى الإقليم استثمارات كثيرة تشارك في تنمية البلد رجاء تطور الاقليم والعراق بشكل عام وعيش شعبه في رفاهية وسلام لأنه يستحق حياة متقدمة سعيدة احسن مما عليه اليوم، فهو على ما عناه من الظلم والحرمان الكثير ما يليقه حياة فضلى. نرجو لحكومة الإقليم الثبات و القوة ولشعبه للسلام و الرفاهية والحياة الكريمة ولقانونه واقتصاده التقدم الى وضع أفضل..

الختام

الاستنتاجات والتوصيات

أولاً: الاستنتاجات

- 1-انه لا يقتصر دور القواعد القانونية في تنظيم الجوانب الحياة ومنها الجانب الاقتصادي بل لها دور إنشائي، توجد ما ليس موجودا بل يمكن الادعاء عندما يتحدد دورها في التنظيم فقط فلها دور إنشائي ايضا، ولكن قصر إنشائها حينئذ في التحديد.
- 2-ان القانون وظيفة ذاتية مستقلة غير تابعة للاقتصاد وان كان اليوم يذهب البعض الى على خلاف ذلك و يرجع ذلك الى الدور الظاهر للاقتصاد في العصر الحديث. فالجتمع هو الذي يجعل اي الحقلين في المركز والآخر تابعا له. وبما ان الاقتصاد احد المصادر الموضوعية للقانون فالتحليل الاقتصادي للقواعد القانونية ممكن. كما ان للقانون دور انشائي مهم في الاقتصاد والتنمية الاقتصادية ، فللك من العلم اسقلال من الآخر.
- 3-ان للاستثمار دور مهم في التنمية الاقتصادية، بجميع أشكاله وكذلك للقواعد القانونية المتعلقة بالاستثمار دور مهم فيه.
- 4-هناك نوعان من الامتيازات تعطىها الدولة عن طريق انضمامها القانونية الى المستثمرين لجذب استثماراتهم النوع الاول تتعلق بالمزايا النسبية التخصيصية لاقتصاد البلد والتي تغلب عليها قرارات الدولة فيمكنها ان تحصل بها على امتيازات من المستثمر، كما هناك امتيازات تنافسية وحوافز تقدمها الدولة لجذب المستثمرين و تكون هذه الامتيازات قانونية تعطى عن طريق القانون كالمساحات والاعفاءات الضريبية.
- 5-ان هناك امتيازات نسبية كثيرة موجودة في اقتصاد الاقليم تحاول المشرع حمايتها وتطويرها، كما ان المشرع أعطى المستثمر قدر الامكان المزايا التنافسية التي يعطيها أي نظام قانوني.
- 6-ان قانون الاستثمار إقليم كردستان من القوانين المتطورة ومنسجمة مع نظام الاقتصاد الحر الملائم للظروف العالمية والاقليمية التي يمر بها الاقتصاد الدولي العالمي.
- 7-مع ان قانون الاستثمار حاول اعطاء الحقوق والحوافز والامتيازات للمستثمر الا انه لم ينس دوره في قيامه بوظيفته التقليدية في تنفيذ القواعد القانونية الاجتماعية وحماية حقوق الأشخاص ومؤسساته وفرض التزامات على المستثمر والقيام بالاجراءات المطلوبة عند مخالفة المستثمر يدخل في هذا السياق.
- 8-من غير المزايا التنافسية التي تشجع المستثمر القيام بالاستثمار في بلد هناك عوائق يجب إزالتها من قبل السلطات العامة والا لا يكون للقانون وقواعد دور في جذب الاستثمار وخاصة الاستثمار الخارجي فعند إزالة تلك القواعد يتمهد الطريق لدخول رأس المال الى الاقليم.

ثانياً: التوصيات:

- 1-وصل المشرع في إقليم كردستان الى مستوى متقدم من إصدار القوانين، فقانون الاستثمار خير دليل على ذلك، وان كان هذا لا يعني ان القانون المذكور لا عيب فيه وخاصة ان هيئة الاستثمار والمستثمرين بشكل عام (وطنيين او اجانب) بدون شك و بحكم تعاملهم العملي اطلعوا على نقاط ضعف

- في القانون، وخاصة ان هناك شركات ومستثمرين استفادوا من فراغات ونقاط الضعف الموجودة في القانون وحصلوا على ارباح من غير ان يغيروا من الواقع الاقتصادي لإقليم، ولنا يوصى املاء الفراغات المذكورة في القانون و تعديل بعض مواد بل اصدار قانون جديد مكان القانون النافذ ينظم جميع المسائل المتعلقة بالاستثمار من جديد واعادة تشريع المواد القوية في القانون النافذ فيه.
- 2- إزالة العوائق الموجودة في الاقليم لتمهيد الطريق للاستثمار وخاصة تلك المتعلقة بالمسائل السياسية و حل المشاكل الموجودة بين الإقليم والمركز. وكذلك المسائل الامنية المتعلقة بالارهاب وخلق مناخ للاستثمار ينشئ الثقة للمستثمر من ان يقوموا باستثمار راس ماله في الاقليم
- 3- للاستثمار دور مهم في تطوير اقتصاد الاقليم لنا يوصى البحث الاعتماد عليه في هذا الصدد وخاصة عند جذب انواعه المختلفة مما يساعد الاقليم ان ينجي الحكومة والدولة من ريعية اقتصاده والعمل على تنويع مصادر تمويله.
- 4- للقانون دور مهم في تطوير المجتمع و إنشاء مجالات جديدة فيه غير موجودة فيه و لهذا يوصي البحث احترام اختصاص السلطات المختلفة وخاصة السلطة التشريعية والقضائية مما يطمئن المستثمرين باستقلالية القضاء و سرعة الوصول الى حقوقه وحمايتها. الأمر الذي ادى ببعض الباحثين الى القول بأن للقضاء دور مهم في التنمية الاقتصادية.
- 5- البحث عن المزايا النسبية او التخصص النسبي للسلع الاقتصادية الموجودة في الاقليم وتعريفها للمستثمرين الاجانب واقامة مؤتمرات داخلية وداخلية ودعوة المستثمرين للمشاركة فيها حتى يكشفوا الامكانيات والمزايا الكامنة للاقليم وشعبه.
- 6- الاهتمام بتدريب الاشخاص و مواطني الاقليم والنظر اليهم كثروة وراس المال للاقتصاد حتى يجذب يد العمل في الاقليم المستثمر الخارجي ويعتمد على يد العمل الداخلي بدل ايراده من الخارج في المشروعات الاستثمارية.
- 7- دراسة الاقتصاد وبيان العلاقة المتبادلة بين كل من القانون والاقتصاد والدور الانشائي للقانون في الاقتصاد و دور الاقتصاد في القانون في جميع مراحل دراسة القانون في كليات القانون حاجة كل من الحقلين لبعضها و كشف الدور التكاملية بينها وهذه الحاجة الملحة لشعب الاقليم والعراق معا اليها.

قائمة المصادر والمراجع

- 1- ابو حنف، د. عبد السلام ، (١٩٨٩) نظريات التدوين وجدول الاستثمارات الأجنبية، الإسكندرية، مؤسسة شباب الجامعة.
- 2- د احمد زكريا صيام (1997) مبادئ الاستثمار، دار المناهج للنشر والتوزيع، عمان الاردن.
- 3- اونر اوزلو (2008) ، تنمية واعادة بناء الاقتصاد العراقي، ترجمة: مركز العراق للأبحاث، شركة دار الحوراء للتجارة والطباعة والنشر، بغداد
- 4- البيلالوي، د حازم (1999) دور الدولة في الاقتصاد، دار الشروق، بيروت، الطبعة الاولى
- 5- الهادي، الدكتور رافع خلف هاشم الدكتور عثمان سلمان غيلان العبودي (2009) التشريع بين الصناعة والصياغة، بغداد الطبعة الاولى.
- 6- الحسنوي، الدكتور كريم مهدي (1432هـ-2011م) مبادئ علم الاقتصاد، الناشر العاتك بالقاهرة ، توزيع المكتبة القانونية بغداد، الطبعة الأولى.
- 7- البشير، عبدالباقى البكرى زهير، (1989) المدخل لدراسة القانون، وزارة التعليم العالي و البحث العلمي جامعة بغداد.
- 8- الهنساوي، دكتور نصر جلال الدين (2012) محاضرات في دور السياسة المالية في مواجهة التقلبات الاقتصادية، كلية الحقوق جامعة المنصورة ، منصوره.
- 9- جان آر سرل (1385) افعال گنتارى (جستارهاي در فلسفه زبان، پژوهشگاه علوم فرهنگ اسلامي، قم ، چاپ اول.
- 10- الدكتور حسن كيرة (1993) المدخل الى القانون، الناشر منشأة المعارف بالاسكندرية، الاسكندرية.
- 11- حمة، الدكتور كامران احمد (2013)، إصلاح النظم الاقتصادية (تجارب معاصرة وامكانية الاستفادة منها في الاقتصاد العراقي، مركز كردستان للدراسات الاستراتيجية السلمانية.
- 12- خلف، د. بلاسم جميل (2011)، واقع الاقتصاد العراقي و تحديات الاستثمار الاجنبي المباشلو، مجلة دراسات محاسبية وماليه، المجلد 6، العدد 117-117-117
- دراز، حامد عبدالمجيد (1999)، النظم الضريبية، الاسكندرية، البار الجامعية.
- 13- خلف، د فليح حسن (1986)، التنمية الاقتصادية، دار الكتب للطباعة والنشر جامعة الموصل، بغداد.
- 14- د داغر، محمود محمد، علي محمد، (2010) (الاتفاق العام على مشروعات البنية التحتية واثره على النمو الاقتصادي في ليبيا (منهج السببية) العدد 51، مجلة بحوث اقتصادية عربية.
- 15- د دريد كامل ال شبيب (2009) الاستثمار والتحليل الاستثماري دار اليازوري للنشر والتوزيع، عمان، الطبعة الاولى.
- 16- سن أمارتيا، (1431هـ_2010م) فكرة العدالة: ت: مازن جندلي، البار العربية للعلوم ناشرون / ترجمه مؤسسة بن راشد آل مكتوم، الطبعة الاولى.
- 17- سروش، عبدالكريم، 1380 (هـ. ش تفرج صنع)، مؤسسه فرهنگي صراط، تهران چاپ پنجم،.
- 18- عبدالحالق، دكتور السيد أحمد (2010)، مدخل لدراسة مالية الدولة والسياسات المالية، جامعه المنصوره، منصوره.

- 19- عبد المطالب عبد الحميد عبد المطالب (2000) دراسات الجدوى الاقتصادية لاتخاذ القرارات الاستثمارية، الدار الجامعية للنشر والتوزيع، الاسكندرية.
- 20- عبدالسلام، أ د رضا ، محدّات الاستثمار الأجنبي المباشر في عصر العولمة (دراسة مقارنة لتجارب كل من شرق وجنوب شرق آسيا) ، جامعة المنصورة ، كلية الحقوق ، قسم الاقتصاد والمالية العامة، 2002م.
- 21- عبد السلام، د.رضا، القضاء من أجل التنمية، كلية الحقوق جامعة المنصورة ، مطبعة جامعة المنصورة، بدون تأريخ النشر.
- 22- عبد السلام، د.رضا(2012) العلاقات الاقتصادية الدولية (في ظل الازمة الاقتصادية العالمية، كلية الحقوق جامعة المنصورة ، مطبعة جامعة المنصورة، بدون تأريخ النشر
- 23- كاتوزيان، دكتور ناصر، (1385 هـ ش) فلسفه حقوق، جلد أول، شركة سهامى انتشار، تهران، چاپ چهارم.
- 24- ريموند ويكس (1389) فلسفه حقوق، ترجمه: فاطمه آبيار ، ناشر: رخداد نو، چاپ اول.
- 25- الزلي، الدكتور مصطفى إبراهيم، (2002) أصول الفقه في نسيجه الجديد، الجزء الأول، شركة النساء للطباعة المحدودة، بغداد، طبعة تاسعة
- 26- د زياد رمضان(2000)، مبادئ استثمار المال الحقيقي ، دار وائل للنشر، الطبعة الأولى، عمان.
- 27- شوان عمر خليل(2006) الوظيفة السياسية للقانون دار تاراس للطبع ، اربيل ، الطبعة الاولى.
- 28- محمد أين محمد نوري أمين(2012) التخطيط الاقتصادي وتأثيره على التنمية والاستثمار في العراق (إقليم كردستان نموذجاً، السليمانية ، الطبعة الاولى.
- 29- المعهد العربي للتخطيط بالكويت(2007) (اقتصاديات الاستثمار / النظريات والمحددات) جسر التنمية سلسلة دورية تعني بقضايا التنمية في الدول العربي، العدد السابع والستون السنة السادسة.
- 30- لمعموري و احمد سامي وشويح ، وحسناوي، محمد (2011)، البيئة الاستثمارية في العراق: عقد استثمار مطار نجف انوزجا، مجله رساله الحقوق، العد الاول.
- 31- مارك تيبث، (1384) فلسفه حقوق، ترجمه: حسين رضايي خاوري، دانشگاه علوم اسلامي رضوى ، مشهد.
- 32- المجلس الوطني لاقليم كردستان – العراق، قانون رقم(4) لسنة 2006، قانون الاستثمار في اقليم كردستان – العراق، 2006 /7/4 .
<http://investpromo.gov.iq/wp-content/uploads/2013/06/kurdistant-regional-investment-law-no-4-of-2006-Ar.pdf>
- 33- ممدى، أ د عبدالرؤوف(2008) محاضرات في قانون العقوبات الاقتصادي الناشر: دار النهضة العربية، القاهرة، الطبعة الأولى.
- 34- منصور، الدكتور احمد ابراهيم(2007) عدالة التوزيع والتنمية الاقتصادية مركز دراسات الوحدة العربية، بيروت ، الطبعة الاولى.
- 35- الدكتور نبيل محمد سعد، (2010) المدخل الى القانون ، نظرية الحق، منشورات الحلبي الحقوقية، الطبعة الاولى.
- 36- نوروير رولان(1394) انسان شناسى حقوقى، ترجمه: امير كبير، كار از نگاه معاصر(انسان و حقوق) چاپ اول.
- 37- ولي صلح عبد العزيز(2004) حوافز الاستثمار وفقاً لأحدث التشريعات الاقتصادية، دار النهضة العربية ، القاهرة.
- 38- ويليام بي آلستون (1381) فلسفه زباندفتري پژوهش و نشر سهوردي، تهران، چاپ اول.
- 39- A. Richard Posner, Values and Consequences: An Introduction to Economic Analysis of Law, 1998
- 40 -UNCTAD, (1998): World Investment Report 1998: Trends and Determinants; Geneva
41. Krueger Anne O. (1993): Free Trade Agreements as Protectionist Devices : Rules of Origin, NBER WORKING PAPER SERIES, No. 4352, Massachusetts, USA. 3..
- 42 -Dirk Willem te Velde (2002) : Government policies for inward foreign direct investment in developing countries: implications for human capital formation and income inequality, OECD development centre, Working Paper No. 193.
- 43-Habib, Mohsin, and Leon Zurawicki: (2002): "Corruption and foreign direct investment." Journal of international business studies, vol. 33, issue 2
- 44-Hart, L.A.(1961) The concept of law.oxford; Clarendon: revisededn 1995
- 45- H. Hovenkamp, The Economic Analysis of Law, In the United States: A Brief interentreprises, PUF, Paris. 1995
- 46-Dwokin Ronald "foundation of libral equality" published in "The Tanner, 1990", edited by Grethe Peterson lectures on human valves

47-Dwokin Ronald) 1990(“foundation of libral equality” published in “The Tanner lectures on human valves” , edited by Grethe Peterson

48- Fridrich, Carl Joachim: the philosophy of law in historical prespective, Chicago, the university press, 1964-.

49-MacCormik, Neil, (1977), Rights in legislation , Law, morality and Society.

50-Michat Arasziewicz, Krzysztof pteszka editors(2015) , Studies on the The theory and practice of Legislation, springer International PuplishingSwizrland.